UUTISET

Lähes 200 euroa satulan toppaamisesta voi kuulostaa helpolta rahalta, mutta se ei sitä ole, ja uudet yrittäjät huomaavat sen pian. **YRITTÄJÄ SANNA TUOMI, YPÄJÄ**

Satulakorjaamo tekee välillä liiankin hyvää työtä

Työ vaatii voimaa, kärsivällisyyttä ja perfektionismia.

Satuloiden korjaus on tarkkaa käsityötä, jossa ei ole oikoteitä. Sari Airo ompelee ja viimeistelee.

KIMMO HAIMI

Satuloiden sovitus on Sanna Tuomen erikoisalaa. Tässä mallina Rissala-tamma.

YPÄJÄ (MT)
Ypäjän Satulakorjaamon tavallisin ”potilas” on lysähtänyt satula: täytteet ovat painuneet kasaan niin, että ratsastajan istunta on vino ja hevosella hankala olla. Tällainen potilas puretaan, täytetään huolella uudelleen ja kootaan entistä ehommaksi.

Yrityksen perustaja **Sari Airo** on tarkka työn laadusta. ”Periaate on, että korjatun satulan pitää näyttää siltä kuin sitä ei olisi koskaan avattukaan.”

Niinpä kerran sattui kohdalle asiakas, joka luuli, että häntä huijataan – ettei satulalle ole tehty mitään.

”Hän ei maksanut laskuaan. Oikeastaan sen olisi voinut ottaa kohteliaisuutena!”

Onneksi hankalia asiakkaita on ehkä yksi tuhannesta. Muut osaavat arvostaa yksilöllistä palvelua ja laadukasta jälkeä.

Yrityksen maine on kiirinyt laajalle, ja satuloita tulee koko maasta. Kauempaa ne lähetetään yleensä Matkahuollon rahtina, mutta toipa eräs asiakas hevosensa Rovaniemeltä saakka, jotta satulaa päästiin sovittamaan työn eri vaiheissa.

Kaupunkilaisista maalaisiksi

Sari Airon ja **Sanna Tuomen** yritys sijaitsee Ypäjän Hevosopiston vieressä. ”Kaikki luulevat, että tulimme tänne opiston takia, mutta yritys oli olemassa jo ennen opistoa.”

Opisto auttaa osaltaan asiakkaiden tavoittamisessa, sillä siellä käy vuosittain kymmeniä tuhansia ihmisiä eri tapahtumissa.

Airo on alkujaan helsinkiläistyttö, joka ylioppilaaksi päästyään hakeutui Ypäjälle hevostalous- ja ratsuvalmentajakoulutukseen. Jo kotona hän oli oppinut kädentaitoja, ja koulussa sama jatkui valjastöiden merkeissä.

Koulu päättyi syyskuun lopussa 1988. Seuraavana päivänä starttasi Airon oma yritys.

Kunnan elinkeinoasiamies antoi arvokasta apua yrityksen alkuvaiheen kiemuroissa. ”Mutta kaiken kaikkiaan minusta tuntuu, että aloittaminen oli käsittämättömän helppoa.”

Järvenpääläinen Tuomi hakeutui Ypäjälle niin ikään ratsastuksenohjaajakoulutukseen. Valmistuttuaan hän perusti hoitotallin sadan metrin päähän Airon yrityksestä.

Kahdeksan vuoden kuluttua Tuomen selkä alkoi oireilla päivittäisestä ratsastuksesta. Oli aika myydä yritys pois ja opiskella datanomiksi.

Airon yritys oli Tuomelle tuttu jo talliyrittäjäajoilta, ja ”vahingossa” hän alkoi autella siellä silloin tällöin.

”Sanna oli ihan pelottavan hyvä”, Airo kertoo.

Lopulta Airo myi puolet yrityksestään Tuomelle. ”Se piti sitouttaa tähän, ettei se perustaisi omaa yritystä kylän toiselle laidalle.”

Jokainen satula on yksilö

Kahdestaan työ alkoi sujua entistä paremmin. Toinen taitaa paremmin yhden työvaiheen ja toinen toisen. Nyt korjausta tehdään vähän kuin sarjatyönä.

Tosin liukuhihnatyötä tästä ei ikinä tule. Jokainen satula on omanlaisensa, eikä koskaan voi etukäteen sanoa, meneekö johonkin työhön vartti vai kolme tuntia.

Yrityksessä on vierastalli, jonne asiakas voi tuoda hevosensa. Satulaa sovitellaan tallissa ennen ja jälkeen korjauksen ja lisäksi naapurin maneesissa ratsastajan kanssa.

Jos hevosta ei voida tuoda paikalle, perustiedot satulan istuvuusongelmasta kysytään puhelimessa ja asiakas lähettää kuvia sähköpostilla. Molempien naisten ratsastuskokemus auttaa tulkitsemaan, missä vika on, kun asiakas esimerkiksi kertoo satulan tuntuvan vinolta.

Työhön kuuluu siis paljon muutakin kuin ratkontaa, purkua, täyttämistä ja ompelua. Yhden asiakkaan kanssa voi vierähtää puoli päivää.

Ehkä tämä paneutuminen on juuri se, joka on kannatellut yritystä lama-aikojen yli.

”Kilpailevia yrityksiä syntyy, mutta moni lopettaa pian. Lähes 200 euroa satulan toppaamisesta voi kuulostaa helpolta rahalta, mutta se ei sitä ole, ja uudet yrittäjät huomaavat sen pian”, Tuomi sanoo.

”Tässä tarvitaan yllättävän paljon voimaa. Ja kärsivällisyyttä sekä tietynlaista perfektionismia. Jos yrittää oikaista, pieleen menee.”

SATU LEHTONEN

Junkkari J-10 perävaunu

TARJOUSHINTA 6 500 € alv 0 % + toimituskulut

HETI TOIMITUKSEEN!

- Tilavuus viljalaidoin 13,1 m³
- Pulverimaalatut laidat
- Sinkityt lavalukot
- Renkaat 400/60-15,5

Junkkari
www.junkkari.fi

Junkkari-työkoneet
Agrimarket Konekeskuksista kautta maan.
Katso lisää: www.agrimarket.fi

AGRI MARKET

Melica kivennäiset sisäruokintaan

Soveltuvat myös luomuun.

Lempi
Laidun- ja säilörehuruokintaan lypsäville lehmille. Riittävästi kalsiumia, natriumia ja magnesiumia huippulypsyynkin.
234€ 600 kg ssk
291€ 700 kg lava / 20 kg sk

Tarmo
Ummessa oleville ja tunnutettaville lehmille. Vähentää poikimahalvauksen riskiä ja turvaa poikimisen.
235€ 500 kg lava / 20 kg sk

NURMI Mira
Edullinen täyskivennäinen lypsäville lehmille. Runsaasti kalsiumia, natriumia ja magnesiumia, mutta myös fosforia.
395€ 1000 kg ssk
315€ 750 kg lava / 25 kg sk

Hintoihin lisätään alv 13% +rahti

Sisältävät runsaasti seleeniä, josta osa on pötsisuojattua.
Pötsisuojattu IMMUNO-Seleeni antaa vastustuskykyä - edullisesti. Pötsisuojattu Immuno-seleeni ei hajoa pötsissä, vaan menee pötsin ohi ohutsuoleen. Seleenistä 85% hajoaa vasta ohutsuolessa. Sillä päästään lähes 70%:n imeytyvyyteen, jopa parempaan kuin orgaanisella seleenillä.

Hinnat voimassa 30.9. saakka!

MELICA
www.rehumelica.fi
MELICA 20 v.

Rivi-ilmoitus myös netin kautta:
maaseuduntulevaisuus.fi
MAASEUDUN TULEVAISUUS

”Alv-muutos kohtuuton”

Viime vuodenvaihteen arvonlisäveromuutos kolahti tosi kovaa, kertoo toinen Ypäjän Satulakorjaamion omistajista, **Sanna Tuomi**.

Yritys kuului neljän vuoden ajan samaan alemman arvonlisäveron kokeiluun kuin esimerkiksi kampaamot. Sitten vero pomppasi yhtäkkiä yhdeksästä prosentista 23:een.

Käsityöläisyrittäjällä ei ole muuta mahdollisuutta kuin siirtää lisäkustannus hintoihin. Se saa asiakkaat kauhistelemaan taksoja ja saattaa jopa karkottaa heistä osan.

Jokin toisenlainen, isompi yritys voi säästää kustannuksissa tai lisätä tuotantoa. Käsityöläinen ei siihen pysty. Tarvikkeiden hintaan ei voi vaikuttaa eikä työmäärää ole mahdollisuus lisätä – nytkin päivät venyvät ja lomat tahtovat jäädä pitämättä, Tuomi sanoo.

Jotta käsityöllä eläisi, on oltava monialainen. Satulakorjaamon toinen omistaja **Sari Airo** hoitaa yrityksen kirjanpidon ja Tuomi verkkosivut. Molemmat toimivat yrityksen siivoojina, remonttimiehinä ja mitä milloinkin tarvitaan.

Lisäkäsille olisi käyttöä, mutta ”tällä verotussysteemillä emme pysty palkkaamaan ketään”.

Eikä työntekijöitä hevin löytyisikään. Valmiilla osaajilla on omat yritykset. Oppisopimuksella työntekijän kouluttaminen on hankalaa. Opastamiseen menee niin paljon aikaa, ettei työntekijä kata palkkaansa ainakaan ensimmäiseen puoleen vuoteen, Airo sanoo.

Käsityön lisäksi kehitetään uusia tulonlähteitä. Airo ja Tuomi myyvät muun muassa uusia satuloita sekä hyvinvointituotteita. **SATU LEHTONEN**

IS: Juha Marttila ehdottaa reilun kaupan joulukinkkua

MTK:n puheenjohtaja **Juha Marttila** ehdottaa, että joulumarkkinoille tuotaisiin uudenlainen kotimainen ”reilun kaupan” kinkku. Ehdotuksesta kertoo Ilta-Sanomat.

Uudenlaisesta kinkusta menisi osa lyhentämättömänä suoraan tuottajalle. Tämä osuus merkittäisiin hintalappuun.

Marttila uskoo, että kampanja pelastaisi usean sikatilan lopettamiselta.

Mallin ehdotukseensa Marttila on saanut Saksasta. Siellä on ollut vastaavanlaisia muutaman kuukauden kampanjoita.

Ilta-Sanomien haastattelemat lihatalojen edustajat suhtautuvat Marttilan ehdotukseen hyvin eri tavoin.

Atrian liiketoiminnan johtaja **Matti Perälä** pitää ajatusta hyvän oman tunnon lihasta hyvänä mutta muistuttaa, että järjestelmää ei rakenneta noin vain.

Myös Ruokakeskon ostojohtaja **Harri Turunen** kannattaa ideaa. Hän pelkää, että järjestelmä toteuttaminen olisi teollisuudelle hankalaa.

Johtaja **Janne Tuomisto** Saarioisilta pitää järjestelmää teknisesti toteuttamiskelpoisena mutta ei kannata sitä muuten. Hän muistuttaa, että lyhyt kampanja ei ratkaise mitään, vaan sianlihan hintaa on korotettava.

S-ryhmän valikoimajohtajan **Ilkka Alarodun** mielestä kuluttajalla on jo nyt valtavasti vaihtoehtoa, kuten luomu tai rypsiporsas.

Vaarana on, että ”reilussa kaupassa” muut suomalaiset kinkut tuntuisivat epäreiluilta, Alarotu sanoo Ilta-Sanomissa.

MT

EU-parlamentti hyväksyi sähköiset korvamerkit

STRASBOURG (MT)
Euroopan parlamentti hyväksyi tiistain istunnossa nautaeläinten elektronista tunnistamista koskevan raportin. Esityksen mukaan karjatiloilla on mahdollisuus siirtyä vapaaehtoisesti sähköisten korvamerkkien käyttöön.

Liberaaliryhmän neuvottelijana raportissa toiminut **Riikka Manner** (kesk.) on tyytyväinen parlamentin kantaan asiassa.

”Parlamentin sosialistiryhmä ja vihreät ajoivat voimakkaasti pakollisen järjestelmän käyttöönottoa melko nopealla aikataululla. Minusta asiassa pitää edetä rauhassa ja siirtyminen sähköisiin järjestelmiin pitää lähteä tilatasolta. Onneksi parlamentin täysistunto kaatoi sosialistien ja vihreiden ehdotuksen”, Manner sanoo.

Asetuksen lopullinen sisältö selviää parlamentin ja jäsenmaita edustavan maatalousneuvoston välisissä neuvotteluissa.

NIKLAS HOLMBERG