METSÄNOMISTAJA

Ajatukseni on, että puukaupassa yhdistys rajoittuisi harvennushakkuisiin. Päätehakkuut jättäisin puuta ostavan teollisuuden reviiriksi. Sinne puu kuitenkin lopulta päätyy. METSÄNOMISTAJA ARI KORHONEN

Hyvin hoidettu tuottaa

Hyvä hoito tuo kasvua ja mahdollisuuden myyntiin. Myynnistä saadaan tuotto.

ARTO TULIMA

”Hyvin hoidettua metsää on ilo katsoa”, Ari Korhonen sanoo. Hän on pyrkinyt kasvattamaan metsäomistustaan myös ostoin.

KAJAANI (MT)
Kajaanilainen **Ari Korhonen** uskoo metsätalouden erottamattomaan kolmioon: Hyvä hoito, sen tuoma myyntimahdollisuus ja myynnistä saatava tuotto. Jos joku näistä jää toteutumatta, metsä ei tuota.

Korhonen on ammatiltaan metsätalousyrittäjä, ollut pian 40 vuotta. ”Puoliammattilaisenakin” hän ehti toimia useita vuosia.

”Kun suvivirsi keväällä oli veisattu, minä menin metsätöihin ja palasin elokuun lopulla. Sitten 70-luvun puolivälissä päätin kokeilla vuoden verran, irtoaisiko metsästä leipä ja lisukkeet koko vuodeksi. Sillä tiellä olen edelleen.”

Kilometrejä kertyy

Korhonen on hehtaarein mitaten keskimääräistä suurempi metsänomistaja. Hehtaareita on nelinumeroinen luku.

Jo edellinen sukupolvi hankki metsää ostoin, ja Korhonen on seurannut samaa linjaa. Hän on ostanut ”sopivan hinta-laatusuhteen metsiä sopivilta paikoilta”. Sopivia paikkoja on sattunut olemaan kaikkiaan kahdeksassa eri kunnassa.

”Hajasijoitus on ylionnistunut”, Korhonen naurahtaa.

”Siinä saa useinkin selittää verottajalle, miksi kilometrejä kertyy niin paljon.”

Hakataan reippaasti

Korhosen periaate on hoitaa metsää tehokkaasti. Hakataan reippaasti ja uudistetaan nopeasti.

Päätehakkuun jälkeen saa mennä korkeintaan yksi vuosi ”mahoksi”.

”Kasvualusta määrää lajin. Ei arvailla sitä, kuusi vai mäntykö menisi paremmin kaupaksi.”

Korhonen myös seuraa tiiviisti miten taimikko kehittyy, täydennysviljelyä joudutaan tekemään usein. Sen jälkeen Korhonen arvioi taimikon metrin korkuisena. ”Aika usein joudutaan taimikon perkaukseen.”

Metristä taimikkoa autetaan poistamalla kaikki lehtipuu.

”Pihkapuuhun ei kosketa.”

Taimet ratkaisevat kilpailussa, mitkä niistä menestyvät ja pystyvät kasvamaan jatkossakin. Lisäksi puista tulee suoria, ja oksaisuus jää vähäiseksi.

Runkolukua seurataan

Harvennuksessa tähdätään 2 000 runkoon hehtaarilla. Silloin kaikki rungot pystyvät kasvamaan teollisuuspuun mittaan.

Korhonen painottaa, että on sovittava erikseen ”ja kättä päälle lyöden”, että runkolukua seurataan koealojen avulla.

”Pitää mitata joka päivä ja aamupäivällä sekä iltapäivällä. Iltapäivällä mies sekä silmä ovat väsyneempiä ja runkoja jää tiheämpään.”

Korhonen sanoo, että taimikon nopea varttuminen harvennuskypsäksi yllättää usein hänetkin. Silloin pitää toimia ripeästi eikä jäädä odottamaan hintapiikkejä.

”Metsä päättää, milloin harvennetaan. Ei hintalappu.”

Varsinainen tuotto saadaan päätehakkuussa. Silloin on hyvä harkita ja punnita hakkuuaikataulua.

Riittääkö puulle ostajia?

Korhonen myöntää, että tulee useinkin miettineeksi, riittääkö Kainuun puulle ostajia. Ensimmäisenä tulilinjalla olisi kai Kuhmo, mutta siellä onneksi toimii vireä Kuhmo Oy.

Suomussalmen itäiset osat ovat myös vaarassa. Niitä auttaisi jos Ylä-Kainuuseen saataisiin oma puuterminaali.

Kajaanissa UPM:n paperitehtaan lakkautus nosti huolta. UPM:n Kajaanin sahan pelastuminen, kiitos Pölkky Oy:n, antoi kuitenkin lisää uskoa.

Toinen tuki puun käytön jatkumiselle on Kontiomäkeen rakentuva puuterminaali.

JOUKO RÖNKKÖ

» Metsä päättää, milloin harvennetaan. Ei hintalappu.«
ARI KORHONEN

Yhdistykselle selkeät tehtävät

Ari Korhonen on ollut mukana metsänhoitoyhdistys Kainuun valtuustossa niin kauan kuin valtuusto on ollut olemassa.

Hän keskittäisi yhdistyksen toiminnan perustehtäviin.

”Taimikon perustamiset, hoidot ja varhaishoidot ovat varmaankin se kivijalka vai pitäisikö sanoa puujalka.”

Lisäksi tiet, ojat, metsätaloussuunnitelmat voivat olla kohtuullisen suuren metsänhoitoyhdistyksen työlistalla.

”Toimihenkilöiden pitää voida erikoistua eri asioihin.”

Puukauppa on eri juttu.

”Ajatukseni on, että puukaupassa yhdistys rajoittuisi harvennushakkuisiin. Päätehakkuut jättäisin puuta ostavan teollisuuden reviiriksi. Sinne puu kuitenkin lopulta päätyy.”

JOUKO RÖNKKÖ

» Toimihenkilöiden pitää voida erikoistua eri asioihin.«
ARI KORHONEN

Talvivaaran naapuri

Talvivaaran kaivos tuli naapuriksi **Ari Korhosen** Jormasjärven mökille yllättäen ja pyytämättä. Aluksi Korhonen kuitenkin jopa sijoitti omaa rahaansa kaivosyhtiöön.

”Ihan pikkusumman ja kokeilumielessä.”

Nyt omistusosuus on vähentynyt entisestään, ja epäilykset yhtiötä kohtaan kasvaneet.

”Ei siellä ole onnistunut oikein mikään”, Korhonen tiivistää. ”Ympäristöongelmat ovat hirvittävät.”

Pitäisikö nyt luovuttaa ja panna tulppa kaivoksen suulle?

Korhonen sanoo, ettei tiedä oikeaa vastausta.

”Sinne on pantu rahaa noin miljardi euroa. Jos nyt lopetetaan, ne rahat menetetään. Jos sijoitetaan toinen miljardi, ja sitten huomataan, ettei hommasta tule mitään, Kainuun korpeen jää kahden miljardin ympäristöteos.”

Toinen mahdollisuus on, että kaivos saadaan jaloilleen ja myös ympäristöongelmat kuntoon. Silloin tuotot voivat olla suuria.

JOUKO RÖNKKÖ

www.yamaha-motor.fi
www.facebook.com/yamahasuomi
YAMAHA

Katso videoita You Tubessa
Falco-pystykarsintalaite
Mäntyjen ja koivujen pystykarsintaan
* viiltävä kiertyvä liike oksan ympäri
* ei karsintavaurioita
* nopeuttaa karsintatyötä
* helppo käyttää.
Nyt myös kotimaisella lasikuituvarrella.

Apuri-kaatokahva
Energiapuun korjuuseen
* sopii kaikkiin moottorisahoihin
* voit sahata selkäsuorana.
Huhtikuun loppuun saakka alennusta 10 %.
Toimitus postin tai matkahuollon kautta.
Soita meille: 040 824 9783 (Lasse) tai 040 028 3266 (Eero) tai kysy tuotteitamme omalta sahakauppiaaltasi.
Tiedustelut ja tilaukset puh. 040 824 978 3
Suomalaisen työn puolesta!
myynti@apurituote.fi *** www.apurituote.fi