Pelto ei petosta siedä.
VILJATILALLINEN KALLE SIPILÄ, HOLLOLA

Mallasohran tulevaisuus läikkyy Kiinan oluttuopeissa

Suomalainen mallasohra kypsyy näinä päivinä puintikuntoon. Viljelyn kannattavuus riippuu oluen kulutuksen kasvusta erityisesti kehittyvissä maissa, kuten Kiinassa.

LAHTI (MT)
Mallasohran viljelyn ja jalostamisen kannattavuus riippuu pitkälti oluen kulutuksen kasvusta maailman markkinoilla.

Olut maistuu erityisesti niin sanotuissa kehittyvissä maissa Aasiassa, Etelä-Amerikassa ja Afrikassa. Siellä ihmisten määrä ja heidän käytettävissään olevat tulot kasvavat koko ajan.

”Kansainvälinen kasvu on noin kaksi prosenttia vuodessa, josta Kiinan osuus on puolet”, kertoo maajohtaja **Timo Huttunen** Viking Maltilta.

Sen sijaan lännessä väestö vanhenee, vähenee ja juo aikaisempaa vähemmän olutta. Nuorillekaan olut ei välttämättä maistu, vaan he juovat mieluummin muuta.

Kulutuksen kehityksen lisäksi oluen, maltaan ja mallasohran kysyntään vaikuttavat oluen saatavuus ja alkoholiverotus.

”Niiden merkitys voi olla jopa suurempi kuin kulutustottumusten muutos. Poliittisten päätösten merkitys kotimarkkinoilla korostuu”, Huttunen pohtii.

Lähiolut maistuu entistä useammalle

Kuluttajien kiinnostus lähiruokaan viitoittaa rikkaissa maissa oluen ja sitä kautta mallasohran tulevaisuutta.

”Pien- ja lähipanimoilla on jo havaittava markkinaosuus”, Huttunen kertoo.

Viking Maltin kannalta panimokentän pieni rakennemuutos on hyvä. Yhtiö tuottaa pitkälle jalostettuja erikoismaltaita, joita pienpanimot usein käyttävät.

Erikoistuminen ja tinkimätön laatu luovat kannattavuutta myös jatkossa.

Suomalaismaltaista voi valmistaa single malt -olutta samaan tapaan kuin viskeistä tehdään single malt -viskejä.

”Tällöin yhdessä mallaseräsä on vain yhtä lajiketta ja vain yhden tilan ohraa”, Huttunen selventää.

Viking Maltilla on toista sataa erikoistuotetta, ja niiden valmistaminen on keskitetty Lahdessa sijaitseviin tuotantolaitoksiin.

Viking Malt käyttää erilaisten maltaiden valmistukseen vuosittain noin 100 000 tonnia viljaa.

Hyvä lajike tuottaa laatusadon

Jotta mallasohran tuotanto kannattaa, pelkkä oluen kulutuksen kasvu ei riitä. Markkinat ovat kansainväliset, ja Suomen kasvukausi on muihin ohrantuottajamaihin verrattuna lyhyt ja säiltään epävakaa.

Kykyä kilpailla markkinoilla pitää löytää uusista, satoisista, eri käyttötarkoituksiin sopivista ja laadukasta satoa tuottavista lajikkeista, Huttunen sanoo.

Hän näkee uhkana, että ohran jalostus jää muiden viljelykasvien, kuten maissin ja vehnän, jalkoihin.

Viime vuosina tarjolle on onneksi tullut lupaavia uusia lajikkeita. Mallastamon näkökulmasta lajikevalikoima ei kuitenkaan saa olla liian suuri. Jokainen lajike pidetään erillään muista, mikä vaatii aikaa, työtä ja rahaa.

Hankintapäällikkö **Sanna Kivelä** Viking Maltilta muistuttaa, että viljelyssä monen eri lajikkeen hallinta voi tuottaa ongelmia.

Jokainen ohra eroaa jotenkin muista lajikkeista, ja jokaisen kasvinsuojelu ja lannoittaminen hoidettava ammattilaisen ottein. Muuten on tiedossa ongelmia esimerkiksi itävyydessä ja valkuaispitoisuudessa.

Suorat sopimukset yleistyvät

Viking Malt on solminut mallasohran tuotantosopimuksen noin 300 viljelijän kanssa.

Sopimusmalleja on muokattu yhteistyössä viljelijöiden kanssa.

Uutuutena viljelijä voi tehdä hyväksytyn ennakkonäytteen perusteella mallastamon kanssa niin sanotun varastointisopimuksen.

Viljelijä voi kiinnittää hinnan haluamanaan ajankohtana, mutta toimitusaika sovitaan ensi kesälle. Viljelijä varastoi viljan tilallaan ja saa siitä korvauksen, Kivelä kertoo.

Lisäksi suorilla sopimuksilla hyväksytty mallasohraerä voidaan ostaa tilahintaan, jolloin mallastamo huolehtii rahdista.

Nykyään tuottajat solmivat sopimuksen yhä useammin suoraan mallastamon kanssa sen sijaan, että myisivät viljan maatalouskaupalle, joka myy sen edelleen jalostukseen.

MAIJA ALA-SIURUA

» Kykyä kilpailla markkinoilla pitää löytää uusista, satoisista, eri käyttötarkoituksiin sopivista ja laadukasta satoa tuottavista lajikkeista.«
TIMO HUTTUNEN

MARKKU VUORIKARI

”Ei vielä, mutta pian”, arvioi Kalle Sipilä Polartop-mallasohriensa puintikypsyyttä viikko sitten Hollolassa.

Hankintapäällikkö Sanna Kivelä kertoo, että Viking Malt on uudistanut viljasta tehtävien sopimusten pohjia viljelijöiden kanssa.

Tasainen viljavirta on koko mallasohraketjun etu

HOLLOLA (MT)
Viljanviljelyssä yhden tai kahden vuoden jakso on liian lyhyt aika suunnittelun perustaksi. Säitä ja markkinaheilahtelua tärkeämpi peruste päätösten tekemiselle on pitkän aikavälin taloudellinen tulos.

”Ajan mittaan kaikki viljat käyttäytyvät samalla tavalla”, toteaa viljatilallinen **Kalle Sipilä** euroihin viitaten.

Viking Maltin hankintapäällikkö **Sanna Kivelä** nyökkää vieressä. Mitä jyrkemmin viljelijät muuttavat toimintaansa, sitä jyrkemmin markkinat heilahtelevat.

”Tasaisuus on koko mallasohraketjun etu.”

Huolellisuuskannattaa

Huolellisuus, ammattitaito ja vuosien kerryttämä kokemus ovat Sipilän viljatilan taloudellisen tuloksen vetureita.

”Pelto ei petosta siedä”, Sipilä kertoo isänsä opastaneen. Viljelymenetelmät ovat erilaisia, mutta jokainen työvaihe on tehtävä kunnolla.

Sipilä kertoo pikkuhiljaa oppineensa tuntemaan muun muassa peltojensa maaperän vaikutukset viljelykasveihin. Hollolassa Päijät-Hämeessä sijaitsevat pellot ovat pääasiassa hietasavea ja hienoa hiekkaa.

Mallasohra on ollut mukana viljelykierrossa tilanpidon alusta saakka, vuodesta 1987 lähtien. Lisäksi tänä vuonna kasvaa kauraa, ruista, vehnää sekä kevät- ja syysrapsia. Vehnää on eniten.

”Ehkä kokeilen mallasvehnää ensi kesänä.”

Kokemus on osoittanut, ettei mallasohraa pidä kylvää liian aikaisin eikä kylmään ja kosteaan maahan. Lannoituksen kanssa on syytä olla tarkka.

Niin sanottu jaettu lannoitus, eli lisälannoitus viljalle orastumisen jälkeen, vaikuttaa Sipilästä mielenkiintoiselta ja ehkä jopa kokeilemisen arvoiselta. ”Siinä vaiheessa näkee hyvin lisätypen tarpeen.”

Puidessakaan ei ole varaa huolimattomuuksiin. Puimuria pitää ajaa kohtuullista vauhtia, jotta kelalla riittää tavaraa, Sipilä selittää.

Sipilä suosii suoria sopimuksia teollisuuden kanssa. Kaupan välikädet eivät kartuta viljelijän kukkaroa.

Koska maatila sijaitsee kohtuullisen matkan päässä Viking Maltin Lahden laitoksista, mallasohra kuljetetaan sinne itse.

Näin säästetään rahtikuluissa.

Laatu koostuu paljosta

Viljelijä toivoo vakaata hintaa, joka on tiedossa jo kylvöjä tehtäessä, Sipilä muistuttaa.

”Valkuainen pitää ottaa huomioon laatuhinnoittelussa, koska se ei tule jyviin ilmaiseksi.”

Mallasohraerän laatu koostuu monesta eri tekijästä, joiden arvot selviävät vasta laboratoriokokeissa, Kivelä muistuttaa.

MAIJA ALA-SIURUA

Kalle Sipilä pui koe-erän Brasetto-hybridiruista viikko sitten.

Viking Malt mallastaa vuodessa noin 100 000 tonnia maltaita moneen eri käyttöön. Yhtiö on alallaan Itämeren alueen suurin.

Sato-odotukset toiveikkaita

Mallasohrasadon määrästä tai laadusta voi puintikauden alussa esittää vasta varovaisia arvioita.

”Odotettavissa on vähintään kohtuullinen sato. Kasvuolot ovat olleet varsin hyvät, mutta kuivuus saattaa näkyä laadussa”, kertoo Viking Maltin hankintapäällikkö **Sanna Kivelä**.

Raisioagron asiakkuuspäällikkö **Minna Oravuo** on arvioissaan hieman varovaisempi. Hän povaa viimevuotista pienempää satoa, joka saattaa sisältää paljon valkuaista.

Hän muistuttaa, että varsinaisia analyysejä viljasta ei ole vielä tehty, koska puintikausi on vasta alkamassa.

”Häme ja Satakunta näyttävät hyvältä, mutta kuivuus on kurittanut Varsinais-Suomea, Uuttamaata ja rannikkoa.”

”Yleensä kuiva kesä ei lupaa kovin hyvää mallasohran viljelylle. Valkuaispitoisuus saattaa nousta liian korkealle ja toisaalta jyvät voivat jäädä pieniksi”, Oravuo lisää.

Lähipäivien sää ratkaisee, päästäänkö puimaan pystyjä kasvustoja.

Kansainvälisillä markkinoilla ohraa on tarjolla runsaasti, mikä vääjäämättä vaikuttaa kotimaisen mallasohran hintoihin.

”Näyttää siltä, että Tanskassa korjataan runsas ja laadukas mallasohrasato. Ranskan Matif-viljapörssissä hinnat ovat menossa alas”, Oravuo kertoo.

Baltian pelloilla on kärsitty kuivuudesta, eikä tässä vaiheessa ole tietoa siellä puitavan mallasohrasadon laadusta.

Myös Kivelä nostaa esiin Keski-Euroopan ohramarkkinoiden tilanteen todeten, ettei ainakaan ole niukkuutta.

Kansainvälisten ohramarkkinoiden liikkeiden lisäksi vehnän ja maissin hinnat vaikuttavat mallasohrasta tuottajille maksettavan hintaan.

”Hinnan on oltava riittävä, jotta se motivoi viljelijöitä”, Kivelä kuvailee.

MAIJA ALA-SIURUA

Mallasohran vähimmäislaatuvaatimukset

	Raisio		Viking Malt					
			Panimo		Entsyymi		Luomu	
	Perus	Vastaanotto	Perus	Minimilaatu	Perus	Minimilaatu	Perus	Minimilaatu
Kosteus enintään, %	14,0	14,0	14,0	14,5	14,0	14,5	14,0	14,5
Valkuaispitoisuus enintään, %	11,5	12,0	11,5	12,0	–	–	12,0	13,0
vähintään, %	9,0 *	–	9,0	–	13,0	11,5	–	–
Lajipuhtaus, %	98,0	98,0	98,0	98,0	98,0	98,0	98,0	98,0
Lajikepuhtaus, %	95,0	95,0	95,0	95,0	95,0	95,0	95,0	95,0
Lajittelu yli 2,5 mm, %	90,0	85,0	90,0	85,0	90,0	80,0	90,0	70,0
alle 2,2 mm, %	3,0	5,0	3,0	5,0	3,0	5,0	5,0	7,0
Itävyys vähintään, %	95,0	95,0	95,0	95,0	95,0	95,0	95,0	90,0
Punaiset jyvät enintään, kpl/100 g	10	10	10	10	10	10	10	10
Vihreät jyvät enintään, %	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
Fusariumpitoisuus enintään, %	8,00	80,0	80,0	80,0	80,0	80,0	80,0	80,0
Roskat enintään, %	2,0	2,0	–	–	–	–	–	–
Haljenneet jyvät enintään, %	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0	5,0

*Saana-lajikkeen minimivaatimus 12,0 %.

VILJELIJÄ
VAIHDA VILJASI RAHAKSI!
Meille voit myydä kaikenkokoiset vilja- ja öljykasvieräsi

Ylärivi: Kenneth Ahlqvist | Johan Andberg | Matti Koskela | Juha Mikola | Matti Hämäläinen | Bror Staffas
Alarivi: Matti Hallikainen | Anne Perätalo | Seija Uuskoski | Hanna Ikävalko | Andrea Landers | Kristiina Åkerlund

HYÖDYNNÄ SUJUVA KOKONAISPALVELUMME ENNAKKONÄYTTEESTÄ TILITYKSEEN

Kumppanit Sinä ja Avena

Ota yhteys:
Espoo
Johan Andberg 010 402 2520
Hanna Ikävalko 010 402 2523
Andrea Landers 010 402 2521
Seija Uuskoski 010 402 2525
Matti Hallikainen 010 402 2526
Kouvola
Kenneth Ahlqvist 010 402 2532
Anne Perätalo 010 402 2524
Pori
Matti Koskela 010 402 2528
Kristiina Åkerlund 010 402 2536
Salo
Matti Hämäläinen 010 402 2535
Juha Mikola 010 402 2534
Vaasa
Bror Staffas 010 402 2529

AVENA NORDIC GRAIN
www.avenakauppa.fi