UUTISET

Nokian puhelinliiketoiminnan myynti Microsoftille on järkiperustein oikea ratkaisu, mutta tunnepohjalta vaikea päätös. **HALLITUKSEN PUHEENJOHTAJA JA VÄLIAIKAINEN PÄÄJOHTAJA RISTO SIILASMAA, NOKIA**

Nokian matkapuhelinyksikön myynti ei tyrmännyt Oulua

Muutokset tuntuvat silti koko Suomessa. 4 700 ihmisen työnantaja vaihtuu.

OULU (MT)
Oulussa Nokian matkapuhelintoimintojen myynti otetaan uutena mahdollisuutena, eikä lopun alkuna.

Kaupunginvaltuuston puheenjohtaja **Mari-Leena Talvitie** (kok.) uskoo ja toivoo, että oululainen osaaminen sopii uuden omistajan strategiaan.

”Osaaminen Oulussa on kansainvälistä huippua, ja täällä on tehty erinomaista työtä.”

Ja elämää on myös Nokian ja Microsoftin ulkopuolella. Tieto- ja viestintäalan yrityksistä vapautuneet osaajat ovat perustaneet uusia yrityksiä, joista monilla on mahdollisuuksia nousuun kansainvälisille markkinoille.

Parin vuoden aikana näihin oululaisiin start up -yrityksiin on työllistynyt jo 1 200 työntekijää.

Työ- ja elinkeinoministeriö on myös nimennyt Oulun Inka-ohjelman veturiksi hyvinvointi-ja sairaanhoitoalan Tulevaisuuden sairaala -hankkeessa.

Nuoria osaajia

Toiveikkuuteen antaa aihetta alueen nuori ja korkeasti koulutettu väestö.

”Oululaisten keski-ikä on 36 vuotta, ja joka kolmas asukas on korkeasti koulutettu”, Talvitie toteaa.

”Ei tällaista osaamista löydy kovin monesta kaupungista.”

Hyvään koulutukseen liittyy monilla erinomainen kokemus. Tarvitaan kuitenkin kaupungin, yritysten ja koulutuksen yhteistyötä, jotta osaajille löydetään uusia polkuja.

”Tämä yhteistyö on sujunut Oulussa aina hyvin.”

Osa Oulun kasvua

Nokia oli iso osa sitä teknologiapohjaista kasvua, joka Oulussa on koettu, ja Nokian kohtalo koskettaa liki kaikkia oululaisia ainakin välillisesti.

”Monta ystävää ja tuttavaa jo opiskeluajoilta on Nokian palveluksessa”, diplomi-insinööri Talvitie kertoo.

Tieto- ja viestintäalan nousu ja Nokia toivat kaupungille huimaa nostetta, mutta viimeiset 5–6 vuotta rakennemuutos on heiluttanut kaupunkia ja koko Oulun seutua.

”Alueen kuntien yhteisöverot ovat pudonneet sata miljoonaa euroa, ja pelkästään Oulun kaupungin 80 miljoonaa euroa.”

”Oli hienoa aikaa”

Nokian tuorein käänne ei yllättänyt yhtiössä 17 vuoden uran tehnyttä **Tuomas Kalliota**.

Oululainen Kallio sanoo odottaneensa uutista siitä lähtien kun ”uuden toimitusjohtajan nimi tuli tietoon”.

”Tämä kauppa päätettiin jo vuonna 2011.”

Minkäänlaista katkeruutta Kallio ei kuitenkaan tunne.

”Nokian aika oli minulle hienoa aikaa. Sain tehdä työtä huikean hienojen ihmisten kanssa, ja työ vei paikkoihin, joihin ei kuvittele menevänsä omalla rahalla.”

Entisten työtovereitten puolesta kuitenkin harmittaa.

”Monet lähtivät Tampereelle kehittämään windowsia. Heidän tulevaisuutensa on nyt epävarma.”

Tuomas Kallio itse otti tarjotun irtautumispaketin noin vuosi sitten.

”Joku tosin sanoi, että se oli sisilialainen tarjous, josta ei voinut kieltäytyä.”

Sen jälkeen Nokia on painunut Kallion mielessä taka-alalle. Valokuvaus-alan opinnot ovat olleet hyvä henkireikä.

”Monilla on vaikeampaa.”

Tuhansien siirto

Nokialle jää noin 6 000 työntekijää Suomeen verkkoyhtiö Nokia Solutions & Networks NSN:n palvelukseen. Heistä on Espoossa noin 3 000, Oulussa 2 200 ja Tampereella noin 700.

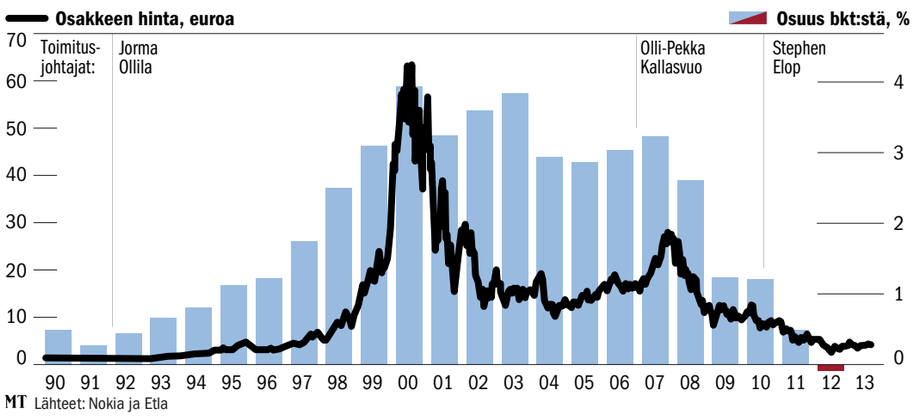
Nokian työntekijöistä 4 700 siirtyy Microsoftille. Heistä noin 2 000 on pääkaupunkiwseudulla, 1 200 Salossa, 1150 Tampereella ja 550 Oulussa.

JOUKO RÖNKKÖ

PEKKA FALI

Tuomas Kallio ehti olla Nokian palveluksessa Oulussa 17 vuotta. ”Sain tehdä työtä huikean hienojen ihmisten kanssa”, hän kertoo.

Nokian osakkeen hinta Helsingin pörssissä ja osuus Suomen bruttokansantuotteesta 1/1990–9/2013



MT Lähteet: Nokia ja Etla

Myynti kasvattaa Suomen bkt:tä

Nokian matkapuhelinten myynti vaikuttaa Suomen talouteen ensi vuonna myönteisesti. Näin nurinkuriselta kuulostavaan johtopäätökseen päätyy, kun katsoo kylmiä numeroita.

Elinkeinoelämän tutkimuslaitoksen (Etla) mukaan Nokian toiminta pienensi Suomen bruttokansantuotetta (bkt) jo viime vuonna.

Nokialle tappioita tuottaneiden matkapuhelinten tuotanto siirtyy nyt Microsoftille. Nokiaan jäävät voitolliset liiketoiminnot.

”Nokia on tuottanut aika reippaita tappioita, jotka ovat vetäneet yhtiön osuuden Suomen bruttokansantuotteesta jopa negatiiviseksi. Nyt tappiot siirtyvät ensi vuoden puolella Microsoftille, ja Nokian vaikutus bruttokansantuotteelle tulee todennäköisesti hyvin myönteiseksi”, Etlan tutkimusjohtaja **Jyrki Ali-Yrkkö** arvioi Taloussanomissa.

Nokian osuus Suomen bruttokansantuotteesta alkoi kasvaa vuonna 1992, kun **Jorma Ollila** nousi yhtiön johtoon.

Nokian osakkeiden yhteenlaskettu arvo eli markkina-arvo ja yhtiön osuus Suomen taloudesta olivat korkeimmillaan vuonna 2000.

Vuosina 1999–2007 Nokian osuus bkt:sta oli kolmen ja neljän prosentin luokkaa. Sen jälkeen lasku oli yhtä jyrkkää kuin nousu viime vuosituhannen lopulla.

Nokian osakkeesta maksettiin 65 euroa kappaleelta 20. kesäkuuta vuonna 2000, ja markkina-arvoksi kirjattiin kaikkien aikojen huippu 243,4 miljardia euroa.

Ollilan kausi Nokian päätoimisena hallituksen puheenjohtajana ja pääjohtajana päättyi 2006.

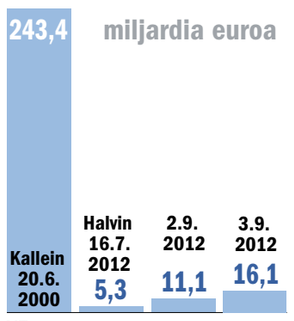
Ollilan aikana yhtiön arvo 140-kertaistui 500 miljoonasta eurosta 70 miljardiin euroon.

Nokian toimitusjohtajana aloittanut **Olli-Pekka Kallasvuo** julisti vielä vuoden 2007 yhtiökokouksessa, että Nokian brändi nousee maailman arvokkaimmaksi brändiksi ohi Googlen, Microsoftin ja Coca Colan.

Stephen Elop tuli Nokian johtoon syyskuussa 2010. Elopin aikana Nokian kurssi vajosi alimmilleen 16. heinäkuuta vuonna 2012. Tuolloin osakkeesta maksettiin 1,42 euroa kappaleelta.

JUHA KAIHLANEN

Nokian markkina-arvo



MT Lähde: Helsingin Pörssi

Siilasmaa: Voimat eivät riittäneet

Nokialla ei ollut riittäviä voimavaroja kilpailla Android-puhelinten ja Applen iPhonen hallitsemilla älypuhelinmarkkinoilla. Näin arvioi Nokian hallituksen puheenjohtaja ja väliaikaisesti yhtiön pääjohtajaksi siirtyvä **Risto Siilasmaa**.

”Nokian puhelinliiketoiminnan myynti Microsoftille on järkiperustein oikea ratkaisu, mutta tunnepohjalta vaikea päätös”, Siilasmaa sanoi.

Nokia kertoi tiistaina, että se myy matkapuhelinyksikkönsä yhdysvaltalaiselle ohjelmistojätille Microsoftille.

Suomessa kaupan myötä siirtyy 4 700 työpaikkaa Microsoftille. Maailmanlaajuisesti Nokian matkapuhelinyksikössä työskentelee yli 30 000 työntekijää.

Datakeskus Ouluun tai Kajaaniin?

Microsoftin toimitusjohtaja **Steve Ballmer** vakuutti tiistaina, että Suomi on tärkeä toimipaikka Microsoftille.

”Meillä ei ole mitään aikeita siirtää työpaikkoja. Olemme syvästi sitoutuneita Suomeen”, Ballmer sanoi.

Microsoft on luvannut perustaa Suomeen myös datakeskuksen. Sanomalehti Kalevan mukaan datakeskuksen sijoituspaikaksi on Oulun lisäksi ehdolla Kajaani.

Siilasmaa puolestaan sanoi Yle Uutisille, että lopullista sijoituspaikkaa ei ole valittu. Hänen mukaansa loppusuoralla on kaksi pohjoissuomalaista paikkakuntaa.

Kauppaa hierottiin helmikuusta alkaen

Aloite matkapuhelinyksikön kaupasta tuli Microsoftilta. Tiiviitä neuvotteluja on käyty helmikuusta lähtien. Siilasmaan mukaan Nokian hallitus kokoontui 50 kertaa käsittelemään kauppaa, sen perusteluja ja vaihtoehtoja. Kauppa sai tiistaina Nokian osakkeen lähes 40 prosentin nousuun. Osakkeen hinta kipusi yli neljän euron.

Palvelut isossa osassa verkkoyhtiössä

Pohjola Pankin analyytikko **Hannu Rauhala** muistuttaa, että jäljelle jäävällä Nokialla on vahvuuksia. Verkkopuolella Nokian kannattavuus on toista luokkaa kuin matkapuhelimissa.

”Palvelujen osuus on iso verkkoliiketoiminnassa. Se on jatkuvampaa liiketoimintaa, joka ei ole täysin riippuvainen kuluttajien mielialoista”, Rauhala sanoo.

MT-STT

MATKAPUHELIMET MICROSOFTILLE

Verkkoyhtiö NSN jää Nokialle

Nokia myy matkapuhelinyksikkönsä (Devices & Services) Microsoftille 5,44 miljardilla eurolla.

Nokialle jää kolme yksikköä, joista merkittävin on matkapuhelinverkkoja valmistava Nokia Solutions & Networks NSN (entinen Nokia Siemens Networks).

Muut Nokialle jäävät yksiköt ovat Here ja Advanced Technologies.

Here toimittaa kartta- ja paikkatietoja.

Advanced Technologies kehittää teknologioita ja lisensoi niitä.

Arvokas patenttisalkku jää myös Nokialle.

LAITINEN MÄNTER SAATCHI & SAATCHI

UUSI TOYOTA
PROACE
AMMATTILAISEN KUMPPANI.

Uusi etuvetoinen Toyota Proace on ammattilaisen mittainen työväline. Legendaarisen Hiacen seuraajan kolmen 5-7 m³ korimallin monikäyttöisyyttä lisäävät liukuovet korin toisella tai molemmilla sivuilla. 1,6 ja 2,0 litran dieselmoottoreissa on tehoa 90-163 hv ja 163 hv:n moottoriin saa automaattivaihteiston. Vakiovarusteluun kuuluvat mm. ilmastointi, automaattinen Webasto-lisälämmitin ja audiojärjestelmä. Active-varustetasossa on lisäksi esim. Bluetooth handsfree audio, vakionopeudensäädin sekä Toyota Traction Select* -luistonestojärjestelmä. Ja Proacen takana seisoo Toyotan koko maan kattava palveluverkosto, joka tuntee suomalaisen ammattilaisen vaatimukset.
Tervetuloa tutustumaan kumppaniisi.

Proace-mallisto alkaen: autoveroton suositushinta 23 920 €, arvioitu autovero 3 730,01 €, arvioitu kokonaishinta 27 650,01 €. Vapaan autoedun verotusarvo alkaen 615 €/kk.
Proace pitkä korimalli alkaen: autoveroton suositushinta 24 560 €, arvioitu autovero 3 830,96 €, arvioitu kokonaishinta 28 390,96 €. Vapaan autoedun verotusarvo alkaen 625 €/kk.
EU-yhdistetty kulutus 6,4-7,2 l/100 km, CO_2-päästöt 168-189 g/km. Takuu 3 vuotta/100.000 km, korin puhkiruostumattomuustakuu 6 vuotta. *Ei 1,6 l sekä 2,0 l automaattivaihteisto.