

MAATALOUS

Luonnonsuojeluliitto vastustaa tukileikkausta

» Rahaa pitäisi siirtää ympäristökorvauksiin muista tuista.»

SUOMEN LUONNONSUOJELLIJAT

”Ympäristötukien leikkauksesta kärsivät eniten Itämeri ja muut vesistöt sekä uhanalaiset perinnemaisemat. Jos rahaa vähennetään, vesistöjä päättyvät kasvavat, kun entistä harvemmin viljelijät osallistuvat vesienhuoltoon. Sellaisia

ovat esimerkiksi suojavyökeet, talviaikaisen kasvuvoimien lisääminen, kosteikon ravinteiden kierrätyksen tiedotteen toteuttaminen.”

SLL katsoo, että rahaa pitäisi siirtää ympäristökorvauksiin tuista, jotta tukia ei kukaan kohdentamassa voikaasti.

Tällöin kustannustehokasta olisi liiton mukaan kohdentaa tukia Varsinais-Suomeen ja llemmalle.

Tuen lisäksi ravinnetalouden pitää vähentää myös kalapakkailuilla keinoilla kuten l säännöllä, SLL vaatii.

Valtakunnan korkein maidonhinta luvattu

Kouvolaanlainen Kaslink Foods etsii omia maidontuottajia. Yritys aikoo saada suomalaiset maidontuottajat puolelleen hinnalla, mutta yritys kehittää myös tuottajapalveluita.

”Me maksamme valtakunnan korkeinta hintaa, kun luomumaitoa ei oteta huomioon”, yrityksen toimitusjohtaja **Raino Kukkonen** lupaa.

Hän ei halua kertoa tuottajahintaa, mutta toteaa: ”Sillä hinnalla, mitä maksamme, saamme tuottajia.”

Neuvottelut ovat pitkällä muutamaa tilan kanssa. Keuhkairäily aloittamista helpottaa se, että nämä tilat ovat alle 40 kilometrin säteellä Kaslinkin tehtaasta.

”Tavoitteemme on saada omilta tuottajiltamme 10–20 miljoonaa litraa maitoa ensi vuoden aikana.”

Valioltta ei saa tarpeeksi maitoa

”Maito on ostettu tähän asti yhteistyömeijereiltä, suurin osa Valioltta”, Kukkonen kertoo.

Kilpailuvirasto velvoittaa markkinaajohtaja Valiotta myymään tietyn määrän maitoa kilpailijoilleen. Meijeriryitykset ostivat tämän maitomäärän kokonaan tänä vuonna.

YRITYS

Kaslink Foods

Vuonna 2001 perustettu Kaslinkin perheen omistama yritys.

Aloitti tuotantonsa kastikkeilla.

Laajensi vuonna 2008 maitotuotteisiin.

Valmistaa tuotteita

Maitoa ei riitä kaikille peeksi, kertoo Kukkonen.

”Rakensimme omat maitovastaanottotilat. Vastaanvo voi alkaa talven aikana”, sanoo.

Kukkonen kertoo, että Kaslinkin käyttämä maito on olevan suomalaista.

HANNA SALO

Menekinedistämistuet haettavissa

Maaseutuvirasto on avannut maataloustuotteiden tiedotusta menekinedistämistäkin saun. Haku on auki 15.4. saakka.

Tukea voidaan myöntää sellaisiin kampanjoihin, joiden tarkoituksena on lisätä kansalaisten tuotetietämystä sekä avata maataloustuotteille markkinoita Euroopan ulkopuolelle.

EU ja Suomen valtio rahoittavat ohjelmia yhdessä.

EU:n sisämarkkinoille suunnatuissa ohjelmissa hyväksyttäviä tuotteita ovat esimerkiksi

tuoreet hedelmät ja vihannekset, hedelmä- ja vihanneksalosteet, siemenöljyt, lampaanliha ja luomutuotteet.

Näiden lisäksi kolmansiin maihin suunnatuissa ohjelmissa hyväksyttäviä tuotteita ovat myös naudan- ja sianliha, laadukas siipikarjanliha sekä viljälajasteet.

Tukea voi hakea tuotealaa edustava järjestö tai toimialaorganisaatio, esimerkiksi yleishyödyllinen rekisteröity yhdistys.

Hakijajärjestön omarahoitusosuus 30 prosentin ohjelmakustannuksista. Poikkeukset ovat koulullaisille suunnattujen ohjelmien ja vihanneksen kinedistämis kampanjat. Niiden kustannuksista EU rahoittaa prosenttia.

Ohjelman toimeenpannua valitaan kilpailutusmenetelmällä yksi tai useampi yritys, jolle annetaan valtuutus myynteihin. Yrityksille on annettava mainostilaa, josta on pidettävä kirjaa noin viisi kuukautta.

ovat esimerkiksi suojavyöhykkeet, talviaikaisen kasvipöytöiden lisääminen, kosteikkoravinteiden kiertäys”, SLL tiedotteesta todetaan.

SLL katsoo, että rahaa pitäisi siirtää ympäristökorvauksista muista tuloista, jotta tukia ei jouduttaisi kohdentamaan voimakkaasti.

Tällöin kustannustehokkaimmaksi tulisi liiton mukaan kohdentaa tukia Varsinais-Suomeen ja Jämsälle.

Tuen lisäksi ravinnepäätös pitää vähentää myös kailan pakollisilla keinoilla kuten laskennalla, SLL vaatii.

M

Tärkkelysperuna ei ole työtä pelkäävän kasvi.

PIRKKO JA SEPPÖ ARO, LUVIA

Hessenin viljelijät jakavat hintatietoja keskenään

Viljelijöille suunnattu Cash-järjestelmä luotiin liki parikymmentä vuotta sitten, kun tilat kaipasivat luotettavaa tietoa markkinahinnoista. Tulostakin on tullut. Mukaan läheneet viljelijät ovat saaneet myymistään tuotteista muita parempaa hintaa.

Hessenin maataloushallinto otti käyttöönsä Cashiski ristin järjestelmän vuonna 1995, kun markkinahinnat alkoivat vaihdella EU:n maatalousuudistuksen myötä ja tilat kaipasivat luotettavaa tietoa markkinoista. Periaate on yksinkertainen. Viljelijä kertoo maataloustuotteiden ja -tarvikkeiden osto- ja myyntihinnat ja saa vastavuoroisesti kaikkien mukana olevien viljelijöiden antamat tiedot, kertoo toimistopäällikkö **Sabine Linker** Hessenin maataloushallinnosta Kasselistä.

Linker johtaa maatalouden

Jäseniä on parisataa, mitä Linker pitää sopivana. Vuosikymmen sitten jäsenmäärä oli hetken kaksinkertainen nykyiseen verrattuna, kun hinnat alkoivat vaihdella ja viljelijät kaipasivat luotettavaa tietoa hinnoista.

Nyt ryhmä on pienentynyt. Viime vuonna lähtöpäätettiin parileikkymenelle, jotka eivät lähteneet vastaajittuja tietoja.

Vuodessa saadaan 3 000 6 000 hintatietoa, jotka kootaan kahdesti kuukaudessa julkistavaan markkinaraporttiin sekä reaaliajassa Cashin nettisivuilla. Hinnain lisäksi kerrotaan yksi-

Jäseniä on parisataa, mikä Linker piti sopivana. Vuosikymmen sitten jäsenmäärä oli hetken kaksinkertainen nykyiseen verrattuna, kun hinnat alkoivat vaihdella ja jäljeltäjä kaipaivat luotettavaa tietoa hinnoista.

Nyt ryhmä on pienentynyt. Viime vuonna lähtöpöytä annettiin parillekymmenelle, jotka eivät lähettäneet vaadittuja tietoja.

Vuodessa saadaan 3 000 6000 hintatietoa, jotka kootaan kahdesti kuukaudessa julkais-taan markkinaraporttiin sekä reaaliajassa Cashin nettisivuilla. Hinnan lisäksi kerrotaan yksi-

Yksiskoitaiset tiedot määräistä ja tuotteista.

Linker näyttää haastattelumuamuna faksilla tullutta viestiä.

Jäsen numero 400 myi pari viikkoa aiemmin 135 tonnia reu-uuhraa 178,5 eurolla tonnilta läiläilä auton kuormattuna, ja oimitus on joulu-tammikuussa.

Ajajekin mainitana, mutta se ei ole Suomen laikeluettelossa.

Linker naputtaa tiedot järjes-lämaan, ja saman tien ne imes-jäyväv Cäshin nettisivulle.

Linker kokoa viikoittain tiedot toteuteneista hinnoista ja aatii lyhyen katsauksen vilja-markkinoihin. Puolet jäsenistä aa tiedot faksilla ja toinen puoli ähköpöstellä. Väin yksi haluaa tiedot edelleen kirjeessä, Linker myihäilee.

Viljasta parempaa hintaa

Linkerin mielestä tietoja tulee tiistävästi. Määrä ei ole olen-vaista, vaan se, että tiedot ovat uuttettavia, ja siinä on Linkeristä puuttuttu.

Linker on verrannut Cäshin kautta ilmoitettuja hintoja kaup-pialta ja teollisuudesta kerättä-vien viljojen hintoihin. Cäshilla on ollut merkitystä. Mukana olevat viljelijäat ovat saaneet kes-kimääristä parempia hintoja.

Linker oli mukana luomassa mallia vuonna 1994. "Vuosi sii-hen meni."

EU oli juuri uudistanut maat-alouspolitiikkaansa ja sen seurauksena hinnat alkoivat vaihdella enemmän, kuin siihen asti oli totuttu. Viljelijät toivoivat hintaseurantaa, jotta he voivat pärjätä neuvotteluissa kaupan ja teollisuuden kanssa, Linker kertoo.

Malli on yksinkertainen, ja se on pysynyt alusta saaksa samana. Viljelijät lähettävät toteuteneista hinnoista tiedon Kasseliin, jossa se kirjatana ylös.

Tekniikka on muututtanut tie-tojen keruuta ja raportointia. 1990-luvulla tiedot lähetettiin tiloille ensin kirjeellä, sitten faksilla ja sähköpostilla. Nyt yhä useampi viljelijä hakee markki-na tietoja netistä. Cäshin nettisi-vut avattiin keväällä 2000.

Sopii Suomeen

Sopiiko Cäsh Suomeen?

Linkerin mielestä sopii. Hes-senin esimerkin on saanut kolme muuta osavaltiota rakentamaan omat järjestelmänsä.

Vierailjoita on ollut myös sak-sankielisistä Itävallassa ja Sveit-sistä. "Suomalaisia ei ole käynyt, eikä muita pohjoismaalaisia."

Linker haluaisi kehittää jär-jestelmää edelleen, mutta res-sursseja ei aikaa ei ole. Hallintoa tehostetaan samaan tapaan kuin Suomessa. "Ehkä joskus viljelijät voivat antaa tiedot tietokoneel-laan ja ne siirtyvät tarkastuksen jälkeen napin painalluksella eteenpäin."

Tarkastus kuitenkin vaadi-taan. Jos saatu tieto on epätarka-tai tuntuu poikkeavalta, Kasseli-s-ta soiteetaan viljelijälle.

VEIKKO NIITYMÄ

VEIKKO NIITYMAA

VEIKKO NIITYMAA



Viljelijöiden maksamat hinnat torjunta-aineista ja lannoitteista löytyvät Cashista, toteaa osastopäällikkö Sabine Linker Hessenin maataloushallinnosta.

Perunatärkkelysteollisuus hakee uusia sopimustuottajia

Tärkkelysperunan näkyvät ovat hyvät, ja teollisuus hakee uusia sopimustuottajia.

Tukipolitiikkaan liittyvä epävarmuus on hälventynyt. Nuotit ovat selvät vuoteen 2020 saakka, MTK:n toinen puhejohtaja **Mauno Ylinen** kertoo. ”Tärkkelperunan tukeminen voi jatkua suunnilleen samansuuruisena kuin nyt.”

Mycs tärkkelyksen kysyntä on hyvä, Finnmaapin toimitusjohtaja **Ossi Paakki** kertoo. Elintarviketärkkelyksen vienti kasvaa merkittävästi, eikä paperiteollisuuden perunatärkkelyksen käyttö ole alan monista huonoista uutisista huolimatta laskenut.

”Paperiteollisuudessa on siirrytty öljypohjaisesta lateksista uusiutuviin raaka-aineisiin, mikä on pitänyt perunatärkkelyksen menekin hyvänä.”

Luumotärkkelyksen kysyntä Euroopassa ja muillakin markkina-alueilla kasvaa. Vaikka sen tuotanto Suomessa oli tänä vuonna vasta 500 tonnia, olemme todennäköisesti maailman toiseksi suurin luomuperunatärkkelyksen tuottaja.

Valmisteilla oleva nitraattiasetus on vielä arvioitus: typen syyslevityksen vaikeutuminen saattaa rajoittaa solunesteen käyttöä pelloilla. ”Toivomme parasta ja varaudumme kaikkeen”, Paakki sanoo.

Varma ja vakaa hinta

Tämän vuoden tärkkelyssato oli hyvä. Vaikka perunan hehtaarisaati on yltänyt aivan tehtaisten sopimusmääriin, hyvä tärkkelyspitoisuus korvasi asian ja sopimukset täyttivät kaikkila tehtaille.

Keskimääräinen tärkkelyspitoisuus nousi yli 20 prosentin. Parhaan kuorman pitoisuus oli peräti 26,4, Finnaminlin viljelypäälikkö **Kimmo Pusa** kertoo.

Näillä lukemilla tärkkelysperunaa kelpaa markkinoida uusillekin tuottajille.

MTK:n perunavaliokunnan tärkkelysperunaoston puheenjohtaja **Hannu Heikola** muistuttaa, että tärkkelysperunan hinta on huomattavasti vaakaampi kuin ylös-alas syöksyvä viljan hinta. Hinta on myös aina selvillä ennen kylvöä.

Katetuottoa syntyy tärkkelysperunan viljelyssä kaksinkertainen määrä viljanviljelyyn verrattuna, Paakkii toteaa.

Sadolle on aina varma ostaja eikä sadon varastointi tuota suurta tuskaa, sillä tehtaiden

käyntikaudet päättyvät jo marraskuun lopussa.

Paakkii muistuttaa myös siitä, että pääosa perunatärkkelysteollisuuden tuotantovolymyistä palasi kolme vuotta sitten vakaisin kotimaisiin käsiin ulkomaisen omistusseikkailun jälkeen.

Mukaan mahtuu kymmeniä uusia

Tärkkelysperunaa tuotettiin tänä vuonna 4 600 hehtaarilla ja viljelijöitä 540. Tilaa on kymmenille uusille tuottajille.

Tällä pohjalla maalle kaskittyy Etelä-Hämeen viljely ja Satukuntaan. Uusia viljelijöitä toivotaan erityisesti muilta alueilta, sillä kasvinsojeluksista y viljelykierron takamiseksi tuotantoa ei voida kesittää vain tehtaiden lähialueille.

Esimerkiksi Hämeessä olisi paljon viljelypotentiaalia, Ylinen arvioi. Siellä riittää maajälkeä tuottamaan hyviä lohkoja sekä vankkaa perunanviljelyn osaamista.

Perunanviljelykoneita voi ostaa käytettynä, mutta yhtä useampi luottaa tilojen väliseen yhteistyöhön. ”Varsinkin nuoremmat ovat yhteistyökykyisiä ja ajattelevat, ettei kaikkia koneita tarvitse olla itsellä”, Heikola sanoo.

Hän muistuttaa, että tärkkelysperuna vaatii enemmän työtä kuin vilja, mutta myös antaa työntunneille palkkaa.

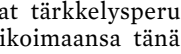
Kuunnianhimoisen viljelijän kasvi” MTK:n kasvinviljelyasiamies **Antti Lavonen** kiteyttää.

Heikola muistuttaa, että uudet viljelijät voivat luottaa saavansa tehtaalta erinomaista viljelyneuvontaa.

SATU LEHTONEN

SATU LEHTONEN

Arot ovat tyytyväisiä tärkkelysperunaan



Pirkko ja Seppo Aro Luivialta ottivat tärkkelysperunan kasvivalikoimaansa tänä vuonna. Ensimmäisen kasvukauden kokemukset ovat hyvät.

Arot viljelevät 45 peltotehtaan. Pääkasveina ovat olleet sokerijuurikas ja viljat.

Tärkkelysperunaa kasvoi nyt

neljällä hehtaarilla ja tärkkelysperunan siemenlisäysalaa oli hehtaari.

"Piennällä määrällä pitää aloittaa, kun uudesta kasvista ei ole kokemusta", Pirkko Aro sanoo.

Tärkkelysperuna haluttiin kasvivalikoimaan viljelykerron takia. Eri kasvien vuorottelua pitää kasvitautid kiinnästä, ja vilja kasvaa huomattavasti paremmin perunan tai juurikkaan kuin vilian jälkeen.

Aroilla on jatkossa suunnitelmassa myös vaihtaa peltota viljanviljelijöiden kanssa. "Siitä hyödyvät molemmat".

Arot ostivat perunaa varten käytettyä kaksikirvisen istutuskönnön. Lisäksi he saivat lainata naapurin nelirivistä istutuskönnön.

Itselfe hankittiin myös hara. Naapurissa on kolmen tilan yhteinen iso

nostokone. Sillä nostettiin nyt myös Arojen perunat.

Arot kertovat, ettei tärkkelysperuna ole työtä pelkäävää kasvi. Muun muassa rottuorruksutukset osuvat juuri niiden ihmisten loma-aikaan, heinäkuuhun, ja niiden suhteen saa olla koko ajan valppaana.

Kuiva kesä sai Arot pelkäämään, että sato jää heikoiksi. Syksyn sateet lisäsivät kuitenkin kilomäärää mukavasti, ja tärkkelysperunatoij-

suuskin kipusi hyviin 20,5 prosenttiin lukemiin.

Yhteistyö Finnamylin Koke-maan tehtaan kanssa sujui Arojen mukaan erittäin hyvin. Sieltä saatiin neuvoja aina tarvittaessa.

Tärkkelysperunan lopullista taloudellista tulosta Arot eivät vielä ole laskeneet, mutta näp-pitumana on, että isohkosta työmäärästä huolimatta se on viljaa parempi.

Ensi kesänä Arot kasvattavat tärkkelysperuna-alan seitse-

SATU LEHTONEN

MARKKU
VUODIKADI

Anna hyvää lukemista lahjaksi!



Lehtilahja on aina arvostettu
ja tuo iloa pidemmäksi aikaa.
Maaseudun Tulevaisuus
kertoo uutiset luotettavasti
kolme kertaa viikossa.

Tilaa heti!
Tarjous voimassa 24.12.2013

Tilaa helposti:

- Täytä ja postita alla oleva kortti
- Soita 020 413 2277 (klo 8-16)
- Tilaa netistä: www.maaseuduntulevaisuus.fi/joulu

LAHJATILAUSKORTTI

KYLLÄ KIITOS! Tilaan Maaseudun Tulevaisuuden **lahjatilaushintaan**

☐ 6 kk **vain 72,90 €** (MM3106)
☐ 2 kk **vain 39,90 €** (MM3107)

Tilaukset ovat määräaikaisia ja alkavat vuoden 2014 alusta.
Tarjous on voimassa 24.12.2013 asti ja koskee kotimaan tilauksia.

Lehden maksaja _____

Lähiosoite _____

Postinumero _____ Postitoimipaikka _____

Puhelin _____ - _____ Allekirjoitus _____

Lehden saaja _____

Lähiosoite _____

Postinumero _____ Postitoimipaikka _____

Antamiasi tietoja voidaan käyttää ja luovuttaa Viestilehdet Oyn ja sen yhteistyökumppaneiden suoramarkkinointiin henkilötietolain mukaisesti. Halutessasi voit kieltää yhteystietojen käytön/luovutuksen ilmoittamalla siitä Viestilehdet Oyn asiakaspalveluun: Viestilehdet Oy/Asiakaspalvelu, PL 440, 00101 Helsinki; puh. 020 413 2277 (ark. 8-16).

MAASEUDUN TULEVAISUUS

VIESTILEHDET OY

Tunnus 5002596

Info: M2

00003

VASTAUSLÄHETYS