



vuosessa vuosi vuodelta entistä suuremmien ihmisiä. Siksi uusi työpaikkoja ja arvonlisäystä pitää syntyä uusiin tuotteisiin liittyvistä palveluista.

Stora Enson ristinlaminoituidu puulevyt eli clt-elementit ovat Hetemäen mukaan hyvä esimerkki puutuotteesta, jossa on paljon palvelua ja suunnittelutöitä verrattuna kakkosneoslankkuun.

Aiemmin sahat palvelivat haakeen tuottajina Stora Enson sellutehtaita.

"Clt-elementeissä bisnesajatus on täysin erilainen. Stora Enso on lähtenyt melkein päikkärinuttajaksi ja edennyt arvoketjussa huomattavan paljon eteenpäin."

Matkailu ohi metsäteollisuuden

Puunkäytön Hetemäki ei usko Suomessa enää kasvavan nykyisestä, vaikka energiantuotanton biomassaa menisi enemmän.

"Metsänomistajan näkökulmasta ajatellen puunmyyntituloja on saatava tulevaisuudessa laadusta eikä niinkään määrästä."

Metsänomistajilla on Hetemäen mielestä mahdollisuus ryhtyä myös palveluyrittäjiksi. Yhteistyönä se kävisi todennäköisesti helpommin kuin yksittäisellä metsänomistajalta.

Kuusamon yhteismetsä saatuiloistaan jo nyt noin 15 prosenttia matkailusta ja monikäytöstä. Puunmyyntituloihin verrattuna osuus on vielä pieni, mutta kasvun mahdollisuudet suuret.

Matkailusta kertyi arvonlisäystä Suomen kokonaistuotantoon viime vuonna 4,4 miljardia euroa, mikä oli jo hieman enemmän kuin metsäteollisuuden arvonlisäys. Matkailusta neljännes oli luontomatkailua.

"Metsäalalle on suuri haaste, kuinka kasvavasta luontomatkailun kakausta saadaa enemmän tuloja."

Kukko on osallistunut viiden valtakunnallisen näyttelykeskuksen rakentamiseen. Itsensä museolalle määrättävä metsänhoitaja pitää laajalaisia metsäopintoja hyvänä lähtökohana uralleen.

Haltiassa yhdistyvät Kukon suurimmat intohimot: puurakentaminen, rakentamisen ekologisuus, huipputekniikka, valtakunnallisuus sekä virkistyskäyttöön ohjaaminen ja luontokasvatus.

JARMO PALOKALLIO