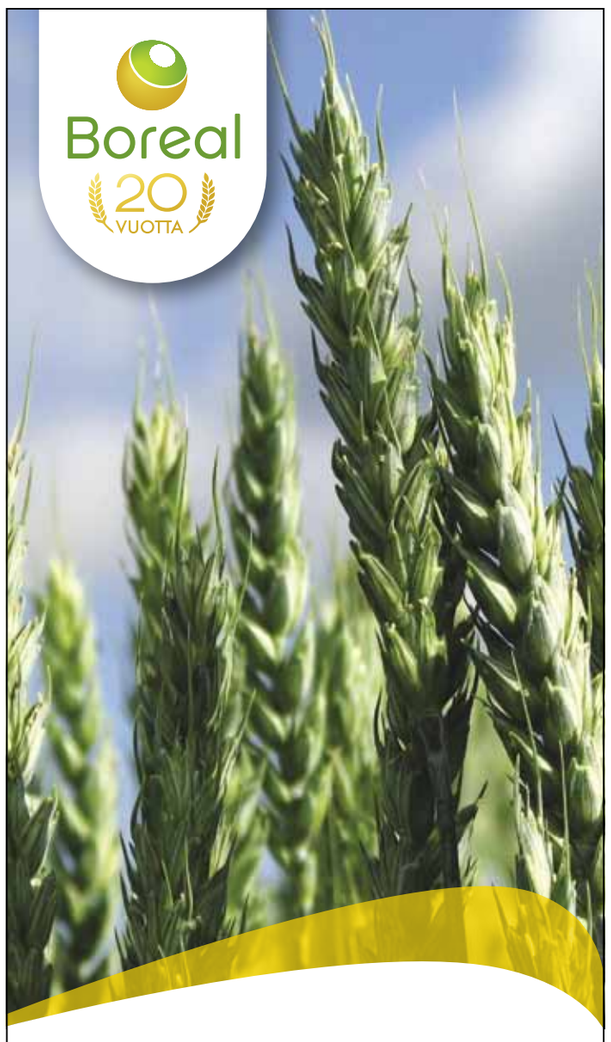
MAATALOUS

Tässä on miettinyt, jatkaako tilaa vai ei. Ryhmässä oma innostukseni nousi ja tuli olo, että tämä on hyvä juttu. **TILANPITOA POHTIVA MARJO TOIVONEN, PORNAINEN**



Pohjoista kasvua

Boreal jalostaa tuottavia peltokasvilajikkeita pohjoisiin oloihin vankalla kokemuksella ja ammattitaidolla. Tänä vuonna tulee kuluneeksi 20 vuotta Borealin perustamisesta ja 110 vuotta suomalaisen kasvinjalostuksen käynnistymisestä.
Tutustu toimintaamme ja lajikkeisiimme osoitteessa *www.boreal.fi*

Kevätvehnät eri tarpeisiin

Kevätvehnän lajikevalikoimassamme on otettu huomioon eri käyttäjien tarpeet sekä maamme erilaiset kasvuolosuhteet. Tarjolla on huippulaatua myllöreiden mieleen sekä satovarmuutta ja valkuaista rehuvehnän tuotantoon.

Marble BOR
Mainio laatuvehnä

Marble on satoisa ja laadultaan erinomainen kevätvehnä. Kasvuajaltaan se on melko myöhäinen. Käytännön viljelykokemukset Marblesta ovat olleet hyviä ja lajike soveltuu erinomaisesti myllykäyttöön.

Wanamo BOR
Huippulaatua vehnän tuotantoon

Wanamon edut tulevat parhaiten esille laatupuolella. Hyvien leivontalaatuominaisuuksiensa ansiosta Wanamo on erittäin haluttu lajike myllyteollisuudessa.

Wappu BOR
Aikainen ja varma sadontuottaja

Wappu on hyvän satotason ja korkean valkuaispitoisuuden omaava lujakortinen kevätvehnä. Aikaisena lajikkeena se soveltuu erinomaisesti vehnän tuotantoon aina III-vyöhykkeelle saakka.

Lajikkeen soveltuvuudesta oloihimme kertoo tuttu BOR-merkintä. Se on merkki kasvusta.

Boreal Kasvinjalostus Oy
www.boreal.fi
www.farmit.net

Boreal-lajikkeet myy:
AGRI MARKET
www.agrimarket.fi

Porkkana, tarhaherne ja sipuli ovat tärkeimmät avomaan puutarhatuotteet. Herukan viljelyala on laskussa. Kasvihuoneissa tuotetaan yhä enemmän ruukkuvihanneksia, mutta tomaatin ja koristekasvien tuotanto on laskenut.

Puutarhayritysten lukumäärä alitti 4 000:n rajan

Viime vuonna tomaattia tuotti ensimmäistä kertaa alle 400 yritystä. Koristekasvien tuotanto hiipui.

Puutarhatuotanto keskittyy yhä suurempiin yrityksiin.

Viime vuonna puutarhayritysten määrä alitti 4 000:n rajan. Puutarhatuotteita viljeli myyntiin enää 3 859 yritystä. Niistä avomaanviljelyä oli noin 3 000:lla ja kasvihuoneviljelyä 1 300 yrityksellä.

Vaikka yritysten määrä vähenee, tuotannon pinta-alat ja tuotantomäärät ovat viime vuosina pysyneet melko vakaina.

Avomaalla eniten tarhahernettä

Pinta-alan mukaan laskettuna tärkeimmät avomaavihannekset ovat tarhaherne, porkkana ja ruokasipuli.

Avomaavihannessato oli viime vuonna 176 miljoonaa kiloa, josta porkkanaa 71 miljoonaa kiloa.

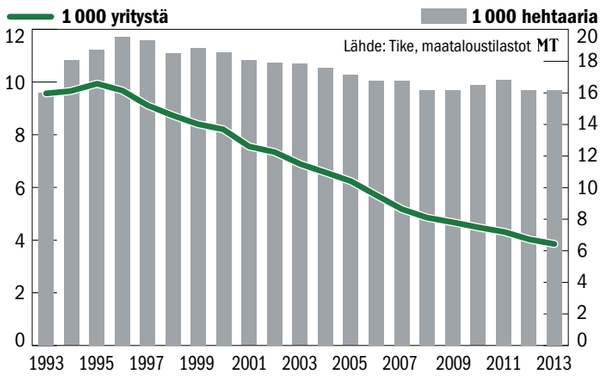
Marjoja tuotettiin 16 miljoonaa kiloa. Pääkasvi on mansikka, jonka sato oli 13 miljoonaa kiloa.

Marjanviljelyssä varsinkin musta- ja viherherukkaviljelmät ovat vähenemään päin.

Viime kesän omenasato oli vajaat viisi miljoonaa kiloa.

Mielenkiintoinen yksityiskohta oli muiden hedelmien sadon voimakas kasvu 113 000 kiloon. Tähän ryhmään kuuluvat muun muassa päärynä, luumu ja kirsikat.

Puutarhayritysten lukumäärä ja pinta-ala vuosina 1993–2013



”Ilmaston lämpeneminen tulee näkymään puutarhatilastoissa muun muassa tällä hetkellä harvinaisempien hedelmien viljelyn lisääntymisenä”, arvioi tilastosta vastaava aktuaari **Anna-Kaisa Jaakkonen**.

Kurkku haastaa tomaatin

Kasvihuonevihanneksia tuotettiin viime vuonna 79 miljoonaa kiloa, josta tomaattia oli 38 ja kurkkua 36 miljoonaa kiloa.

Kasvihuonekurkun tuotanto kasvoi edellisvuodesta 1,5 miljoonaa kiloa.

Tomaatti on perinteisesti ollut Suomen yleisin kasvihuonevihannes. Tomaatinviljelijöiden eläköityminen alkaa kuitenkin näkyä tuotantoluvuissa. Viime vuonna tomaattia tuotti ensimmäistä kertaa alle 400 yritystä.

Ruukkusalaatissa taas ennätys

Ruukkusalaattia tuotettiin viime vuonna uusi ennätysmäärä, 77 miljoonaa ruukkua. Edellisvuodesta määrä kasvoi kymmenen prosenttia.

Kymmenessä vuodessa ruukkusalaattituotanto on kasvanut peräti 33 miljoonalla ruukulla eli 78 prosenttia.

Tulppaani pitää edelleen pintansa

Koristekasvien tuotanto kasvihuoneissa väheni edelleen. Niitä viljeltiin vajaan 13 hehtaarin alalla yhteensä 588 yrityksessä.

Vaikka sipulikukkien tuotanto hieman väheni, tulppaani piti pintansa. Sen sipuleita hyödettiin myyntiin 59 miljoonaa kappaletta.

Kukkivien ruukkukasvien viljely pysyi ennallaan, mutta kesäkukkien määrä väheni hieman.

SATU LEHTONEN

Suomen Rehu tarjoaa yhä räätälöidympiä ratkaisuja

Suomen Rehu toi kaksi vuotta sitten markkinoille Farmarin Sopiva -konseptin. Siinä tilalle räätälöidään omat rehut sen mukaan, että ne täydentävät mahdollisimman hyvin tilan omaa säilörehua ja viljaa.

Nyt konseptin nimi on lyhentynyt Sopivaksi.

Käyttäjinä on jo 300 maito- ja lihakarjatilaa ympäri maata, Hankkija Oy:n myyntipäällikkö **Heikki Ikävalko** kertoo. Hän uskoo, että tilakohtaisten rehujen suosio kasvaa jatkossakin vauhdikkaasti.

”Asiakkaiden kokemukset ovat niin hyviä.”

Aluksi Sopiva-rehuja valmistettiin vain Säkylässä, nyt myös Kotkassa ja Seinäjoella.

Irtorehuissa pienin toimituskoko on 6–9 tonnia, säkkirehuissa 3 tonnia.

Ikävalko kertoo, että reseptejä on käytössä yli tuhat. ”Kahta samanlaista tuotetta ei ole.”

Eri tilojen säilörehun energia-, valkuais-, kivennäis- ja hivenainepitoisuuksissa on valtavan suuret vaihtelut. ”Jos ruokintasuunnitelma tehdään tietämättä, mitä säilörehu on, se on aivan hihasta vedetty”, Ikävalko sanoo.

Esimerkiksi tilakohtaisten Sopiva-tilakivennäisien magnesiumpitoisuus vaihtelee 30 grammasta kilossa 150 grammaan, koska tilojen perusrehujen magnesiumpitoisuuksissa on niin suuria eroja.

Tilarehun suunnittelija selvittää aina myös sen, käytetäänkö tilalla tuontilannoitteita. Säilörehun seleenipitoisuus laskee nopeasti, jos seleeniä ei lisätä maahan lannoitteissa.

Tulevaisuudessa tilarehujen analysoinnissa syntynyttä tietoa aiotaan soveltaa tilojen viljelytoimenpiteisiin.

”Jos analyyseissa huomataan esimerkiksi jotain ravinnepuutosta, tilanne voidaan korjata seuraavana vuonna lannoitetoimenpiteillä”, Ikävalko toteaa.

Termiinihinnoittelu käyttöön

Suomen Rehu on muuttamassa hinnoittelumallejaan.

Rehuja voi jatkossakin ostaa päivän hintaan, mutta vaihtoehdoksi tulevat kiinteät termiinihinnat, tutkimus- ja kehitysjohtaja **Juhani Vuorenmaa** kertoo.

”Hinnan voi lyödä lukkoon kolmen tai kuuden kuukauden päähän. Näin ainakin yksi tilan talouteen liittyvä tekijä on tiedossa pitkälle etukäteen.”

Pienin sopimuserä on 40 tonnia. Rehun toimitukset voidaan jakaa osiin.

Vuorenmaan mukaan hinnan kiinnitys on yleistä Tanskassa, ja hän uskoo sen yleistyvän nopeasti Suomessakin.

SATU LEHTONEN

UUTUUS! WESTERN FABRICATIONS -PERÄVAUNUT NYT Y-AGROLTA!

Tarjoamme monipuolisen valikoiman perävaunuja maatalouteen ja urakointiin. Westernin vaunuissa on panostettu erityisesti tuotekehitykseen, uusimpaan tekniikkaan, sekä korkealuokkaisiin ja kestäviin materiaaleihin.

Kysy lisää ja tule tutustumaan!
www.y-agro.net

Y-Agro

Lisätietoja lähimmältä Y-Agro myyjältäsi.

Aura	Kimmo Raininko	040 900 9514
	Tomi Aaltonen	044 755 5378
Huittinen	Heimo Kankaanranta	040 900 9525
	Jorma Paavilainen	040 900 9532
Joesuu	Esko Puustinen	040 900 9538
Kouvola	Heikki Ellilä	040 900 9537
	Jarkko Anttonen	040 900 9535
Lahti	Esko Saari	040 900 9505
	Mikko Lehto	040 900 9507
	Rauli Komi	040 900 9506
Laitila	Esa Heikola	040 900 9530
Nurmijärvi	Olli-Heikki Niemi	040 900 9529
Salo	Antti Uotila	040 900 9511
Seinäjoki	Asko Lahtela	040 900 9534
Tuuri	Pasi Staudinger	040 900 9540
	Jouni Myllymäki	040 900 9528
Ylivieska	Ville Mattila	040 900 9515

Tuottajain Maito panostaa jatkajien löytymiseen

RIIHIMÄKI (MT)
Maitotilojen rakennekehitys jatkuu, eikä kaikille tiloille löydy jatkajia. Osuuskunta Tuottajain maito haluaa kannustaa nuoria maidontuotantoon ja turvata tuotannon jatkon.

Osuuskunnan alueella on käynnistetty neljä ryhmää, joihin on kutsuttu maitotilojen nuoria tutustumaan osuuskunnan toimintaan. Lisäksi yksi ryhmä on aloittamassa.

Aloite ryhmiin on tullut tuottajilta. ”Kentältä tuli kyselyä nuoriin panostamisesta. Osuuskuntana tietenkin haluamme olla edistämässä maidontuotannon jatkumista ja kehitystä”, Tuottajain maidon toimitusjohtaja **Ari Mäkelä** kertoo.

Tuottajain maito haluaa vahvistaa suhdetta nuoriin ja avata osuuskunnan toimintaa heille jo siinä vaiheessa, kun tilanpitoa vasta mietitään.

Ryhmätapaamisten lisäksi osuuskunta on ottamassa käyttöön kolmiportaisen tilakäyntimallin.

Tilalla käydään ennen sukupolvenvaihdosta sekä heti sen jälkeen, jonka lisäksi tehdään vuoden sisällä neuvonnallinen tilakäynti.

Yhteistyötä neuvonnan ja rahoitusalan kanssa

Riihimäellä ryhmässä on mukana parikymmentä tilan jatkamista suunnittelevaa nuorta.

Mäkelän mukaan kaikille ryhmille on pyritty löytämään alueella aktiivisesti maatalouden parissa toimiva kumppani. Pro Agria on mukana Riihimäellä, muissa ryhmissä on mukana muun muassa paikallisia pankkeja.

”Neuvonta on luonnollinen kumppani, koska meillä on paljon yhteistyötä muutenkin”, Mäkelä kertoo.

Pro Agrialla ollaan tyytyväisiä yhteistyöhön. ”Toiminta on saanut paljon myönteistä palautetta joka puolelta. Ryhmälle oli selvästi tilausta”, maitoasiantuntija **Sari Jussila** Pro Agria Etelä-Suomi ry:stä kertoo.

Jussila kehuu ryhmän henkeä. ”Samassa tilanteessa olevat nuoret verkostoituvat ryhmässä hyvin ja saavat vertaistukea päätöksentekoon.”

Ryhmästä tukea ja tietoa

Nuoret ovat innolla mukana.

”Kun vanhemmilleni tuli kirje tästä ryhmästä, ilmoittauduin mukaan saman tien”, tilaneuvojan töitä tekevä **Marjo Toivonen** Pornaisista kertoo.

Toivonen odottaa erityisesti asiantuntijailtoja sukupolvenvaihdoksesta sekä keskustelua muiden samassa tilanteessa olevien kanssa.

”Ryhmästä saa varmasti tukea tuleviin päätöksiin. Ei tarvitse olla vain yksin pohtimassa.”

Ryhmästä saa Toivosen mukaan innostusta, mikä kannustaa eteenpäin.

”Tässä on miettinyt, jatkaako tilaa vai ei. Ryhmässä oma innostukseni nousi ja tuli olo, että tämä on hyvä juttu.”

JUKKA LEHTINEN

Ympäristöministeriöltä rahaa lantahankkeille

Ympäristöministeriö rahoittaa noin 1,3 miljoonalla eurolla kuutta lantaan liittyvää hanketta, joiden avulla tehostetaan ravinteiden kierrättämistä.

Hankkeissa muun muassa kehitetään lannan käsittelymenetelmiä ja hyödyntämistä biokaasun tuotannossa.

Esimerkiksi Parikkalan kunta tekee esiselvityksen lantaan perustuvan biokaasulaitoksen perustamisesta ja lämmön hyödyntämisestä kaukolämpöverkossa.

Rahoitusta haki yhteensä 38 kehittämishanketta.

MT

Puutarhan kuningattaret | Piha & terassi | Keittiöpuutarha | Puutarhanhoito | Piharakennukset

TURUN MESSUKESKUS
Piha & Puutarha
-MESSUT 28.–30.3.

Tietoiskuja, työnäytöksiä & puutarha-asiantuntijoita:
- mm. Sonja Lumme ja Panu Kaila
- yli 150 näytteilleasettajaa
- Upea 500m² Yleiskoristelualue, Keittiöpuutarha ja Perinnekasvialue

www.pihapuutarhamessut.fi

PERINNEKOTI
Samaan aikaan myös Perinnekotitapahtuma!

Yhteistyössä: Lounais-Suomen Puutarhayhdistys, Livia, HUMALISTON SÄHKÖ

Liput 14 €, lapset 7–15-vuotiaat 5 €, eläkeläiset, opiskelijat 10 €
Avoinna pe–la 10–18, su 10–17

Messubussi nro 100, Aurak. 3, T1
Paikoitus 6 €
Tiedustelut p. 02 337 111

TURUN MESSU- JA KONGRESSIKESKUS