

001	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100

Perjantaina 4. heinäkuuta 2014

MAASEUDUN TULEVAISUUS

7

UUTISET

Rukiissa käsissä on viestinnällinen timantti, jota pitää vielä hioa. TOIMITUSJOHTAJA TARJA JUSSILA, HILL & KNOWLTON -KONSULTTITOIMISTO



Tuorlan Katinkulta heilutti laiskasti korviaan, kun ruskolaiset Helena ja Hannu Jälkö rapsuttivat komeaa hereford-hiehoa.

”Tämä on lapsille hieno kohde”

Aurinkoinen sää täytti Oripään Okra-kentän torstaina eikä ruuhkilta välttytty. Väki vaikutti kuitenkin tyytyväiseltä. Vain alueen laajuus kismitti. Päivässä ei ehdi kiertää millään koko aluetta.

.....

ORIPÄÄ (MT)

Ruskolaiset **Helena** ja **Hannu Jälkö** rapsuttivat Tuorlan Katinkullan korvallisista torstaina Okra-messujen eläinosastolla. Hereford-hieho ei siitä pahemmin piitannut, vaan makoili tyytyväisenä olkipatjalla.

”Tämä olisi lapsille hieno tilaisuus nähdä eläimiä”, Helena Jälkö mietti. ”Eikä missään näe maatalouden koneita näin läheltä.”

Pariskunta tuli näyttelyyn kaksistaan. Edellisestä käynnistä on yli 30 vuotta. Omat lapset ovat jo aikuisia ja lapsenlasta odotetaan.

Tammelalainen **Heikki Hiisilä** ja jokioislainen **Sami**

Uusitalo mittailivat katseella järkälemäistä Ropan sokerijuurikkaan lastauskoneetta. Näyttelyyn tultiin katsomaan kuitenkin kasvinuojeluruiskuja ja kesantomurskaimia, jotka ovat kehittyneet huimasti viime vuosina. Uusitalo kertoo.

Kaksikko on käynyt säännöllisesti messuilla. Okran laajentuminen on kuitenkin kaksipiippuista.

Näyttely on yhdelle päivälle jo liian iso, jos vähänkin pysähtyy osastoilla, Uusitalo pohtii ja suosittelee miettimään etukäteen kohteet, jotka haluaa katsoa.

Näytteilleasettajat olivat kahden ensimmäisen päivän

jälkeen tyytyväisiä, mutta näyttelyn paisumista kritisoitiin.

Hyväkoneen **Tuomo Keskimäki** hymyi kilpaa auringon kanssa torstaina. Avajaispäivä keskiviikko oli sateinen ja väkeä oli torstaita vähemmän, mutta liikkeellä olivat oikeat henkilöt.

”Kauppaa tehtiin ja paalivau- nu meni saman tien. Myös esitelypynyttöjä saatiin runsaasti, ja lähiviikoiksi riittää kiertämistä.”

Näyttelyn paisuminen herätti närää joillain näyttelyosastoilla. Puolet pois ja osastot tiiviimiksi, niin väkikin ehtii käydä kaikilla osastoilla.

Vieraat eivät jaksa kävellä sivummalla oleville osastoille, nimettömänä pysyttelevä kone- mies nurisi.

Okraan tutustui keskiviikkona 15 000 kävijää. Torstain kävijämäärä selvisi vasta lehden mentyä painoon, mutta toinen näyttelypäivä oli huomattavasti ensimmäistä vilkkaampi. Tulotiet ruuhkautuivat aamupäivälä.

VEIKKO NIITYMÄÄ



Heikki Hiisilä ja Sami Uusitalo hämmästelivät järkälemäistä Ropan juurikaskonetta.

”Rukiille ei löydy tasapainoa korkealla hinnalla”

Fazerin tuotekehitysjohtaja **Heli Anttila** toivoo rukiille markkinatasapainoa. Korkealla hinnalla markkinatasapainoa ei hänen mielestään saavuteta.

”Korkealla hinnalla rukiille tulisi tarjontapiikki, jonka jälkeen hinnat ja viljelyalat romahtaisivat”, Anttila sanoi Pro rukiin paneelikeskustelussa keskiviikkona Okrassa.

Fazer pyrkii rukiissa sataprosenttiseen kotimaisuuteen

Oululainen tuotemerkissään vuoteen 2016 mennessä.

Paneeliin osallistunut maanviljelijä **Niko Ahlqvist** sanoi, että jos teollisuus haluaa rukiin viljelyyn pitkäjänteisyyttä, pitää myös sopimusten olla pitkiä.

”Teollisuuden pitää olla valmis tekemään viljelijöiden kanssa 4–5 vuoden mittaisia sopimuksia. Hinta pitää saada sellaiseksi, että se kannustaa viljelijää pyrkimään hyvään sa-

toon ja panostamaan viljelyyn.”

Ahlqvist totesi, että ruis on tällä hetkellä parhaita viljelykasveja, ja viljelyalan kasvatamiselle on kaikki mahdollisuudet.

”Tänä kesänä kaikki kasvit eivät onnistu, mutta ruis on varma kasvi, jos se on selvinnyt talvesta.”

Pienten paikallismyyllyjen edustaja kommentoi yleisöstä, että pienet myllyt käyttävät vain kotimaista ruista jo nyt.

”**Siemenestä ala ei jää kiinni**”

Kaupallinen johtaja **Satu Pura** Borealista uskoi, että lähivuosina syyskylvöisten viljojen kylvöalat kasvavat.

Kevätrukiille Pura lupasi uusia lajikkeita muutaman vuoden päästä. ”Kevätruista on jalostettu vähän ja geenipooli on pieni, mikä hidastaa jalostusta.”

Kehityspäällikkö **Jaakko Laurinen** Raisiosta katsoi, että

syysrukiissa on satopotentiaalia ja syyslajikkeisiin kannattaa panostaa.

Toimitusjohtaja **Jukka Hollo** Tilasiemenestä sanoi, ettei ruisalan kasvattaminen ole kiinni siemenen riittävydestä. ”Siementä riittää.”

Kuluttajat olettavat kaiken kotimaiseksi

Toimitusjohtaja **Tarja Jussila** Hill & Knowlton -konsultti- toimistosta kertoi, että moni

kuluttaja ei tiedä, että kaikki Suomessa syötävä ruis ei ole kotimaista.

Jussila sanoi, että rukiiseen kytkettyvät terveys, kotimaisuus, ekologisuus ja lähiruoka, jotka kaikki ovat tällä hetkellä pinnalla keskustelussa.

”Rukiissa käsissä on viestinnällinen timantti, jota pitää vielä hioa.”

TUURE KIVIRANTA

Rakennemuutos näkyy konekaupassa

Ukrainan kriisi ja maailmantalouden heikko tilanne heijastuvat maatalouskonekauppaan.

”Traktorimyynti laskee samaa tahtia kuin viime vuonna”, Hankkijan konekaupan johtaja **Risto Varis** kertoo.

Työkonepuolen myynti on Variksen mukaan erikoistunut rakennemuutoksen mukana. Kauppoja ei tehdä kappalemääräisesti takavuosien tahtiin, mutta rahaa liikkuu kauppaa kohden enemmän.

”Työkoneet ovat isompia ja tehokkaampia. Uudet työmenetelmät kiinnostavat valvutuneita asiakkaita”, Varis kertoo.

Kotieläinpuolella on nähtävissä Variksen mukaan myös keskittymistä ”neljän seinän sisälle”, jolloin peltotyöt tekee urakoitsija.

”Näin uusien ja tehokkaiden koneiden hyödyt jakautuvat laajemmalle.”

Käytettyjä Euroopasta

Hankkija kertoo tuovansa myös käytettyjä John Deeren erikoiskoneita Euroopasta.

”Telatraktoreiden, ajettavien kasvinuojeluruiskujen ja isojen puimureiden jälkimarkkinat ovat Suomessa käytännössä nol-

la”, Varis sanoo.

Kevään aikana Hankkija on myös kasvattanut kone-edustuksiaan.

”Okrassa meillä on ensiesittelyssä Caterpillar-kurottajat”, Varis kertoo.

Lisäksi valikoimista löytyvät lapinlahtelaisen perheyrityksen Stark-työlaitteet.

Näyttelyt rytmissä

Okra on Hankkijalle tärkein kesänäyttely.

”Tämä on maatalouden ydinalueella ja suunnattu enemmän ammattilaisille”, Hankkijan markkinointijohtaja **Leena Lahti** sanoo.

Lokakuussa järjestetään ensi kertaa Konemessut-näyttely Tampereella. Pääjärjestäjinä ovat Agrimarket, Agritek ja Y-Agro.

”Yhteensä messuilla on yli sata toimijaa. Sisätilaa on käytössä 26 000 neliötä”, Lahti kertoo.

Hankkijan osallistumista isoihin näyttelyihin rytmittävät joka toinen vuosi Saksassa järjestettävät Agritechnica-messut. Silloin Hankkija vetää Lahden mukaan henkeä ja järjestää pienempiä konepäiviä.

JUKKA LEHTINEN

Sikateko-palkinto hyvinvointitutkijalle

Suomen sikayrittäjät palkitsi eläinlääkäri **Camilla Munsterhjelm**in vuoden sikateko-palkinnolla.

Helsingin yliopistossa työskentelevä Munsterhjelm on ollut keskeinen henkilö kansainvälisen Welfare Quality -arvioinnin jalkauttamisessa suomalaisille sikatilaille. Mene- telmällä on kerätty kansainvälisesti vertailukelpoista tietoa siko- jen hyvinvoinnista Suomessa.

Sikayrittäjät toteavat Munsterhjelm in onnistuneen erinomaisesti WQ-mittauksen koulutuksessa, tiedottamisessa ja tulosten arvioinnissa.

Sikayrittäjät jakaa vuosittain sikateko huomionosoituksen henkilölle tai taholle, joka on omalla toiminnallaan edistänyt suomalaista sikayrittäjyyttä.

Palkinto luovutettiin torstai- na Okrassa.

MT

Karjamessumen suurin kalasti väkeä

Maailman suurimmat karja- talouden sisämessut pidetään syksyllä Hannoverissa Saksassa. Eurotierin edustajat esittelivät messujaan Okra-näyttelyn paraatipaikalla aivan esiintymisla- van edessä.

Markkinointijohtaja **Sandra Willer** DLG:stä Saksasta totesi vierailun olevan ensimmäinen Eurotierin merkeissä, mutta viime vuonna hän oli Jyväskylässä esittelemässä DLG:n toista pää- näyttelyä Agritechnicaa.

Willerin mukaan osastolla on käynyt kahden ensimmäisen

näyttelypäivän aikana ilahdutta- vasti väkeä. ”Ensi sijassa Okraan tultiin Eurotierissä vierailevien takia, vaikka samalla pidetään yhteyttä myös näytteilleasetta- jiin.”

Edellisille Eurotier-messuille marraskuussa 2012 osallistui runsaat tuhat suomalaista, kun kaikkiaan vieraita kävi 160 000. Agritechnica on edelleen sisä- näyttelyinen ykkönen 450 000 kävijälläan.

Eurotier järjestetään marras- kuussa Hannoverissa.

VEIKKO NIITYMÄÄ

Biomeilerillä lämpöä hevosennannasta

Hevos- ja energia-alan am- mattilaiset ovat kiinnostuneita biomeilerin hyödyntämismah- dollisuuksista energiantuotan- nassa. Asiaa käsiteltiin torstaina näyttelyn paneelissa.

Pro Agria Länsi-Suomen energia-asiantuntija **Jukka Kontulaisen** mukaan biomei- leri on komposti, joka tuottaa lämpöenergiaa esimerkiksi hevosennannan ja puuhakkeen seoksesta.

Keksintö on käytössä esimer- kiksi Ruotsissa ja Kanadassa. Kontulainen odottaa sen tuloa myös Suomeen.

”Nykyinen laki kieltää lannan polttamisen, mutta ei kompos-

tointia. Biomeileri nähdäänkin vaihtoehtoisena tapana hyödyn- tää hevosennanta energiaksi.”

Muiden panelistien mukaan keksintö lisää lannan arvostus- ta ja parantaisi sen menekkiä. Lisäksi se voisi tuoda lisätuloja lämpöyrittäjille ja rakentajille. Biomeileri tulisi Kontulaisen mukaan sijoittaa lähelle läm- möntarvitsijaa. Näin ollen sitä voisi käyttää esimerkiksi tallien sosiaalitilojen ja valjashuonei- den sekä pihattojen veden läm- mitykseen.

Kompostoitunutta lopputuo- tetta voitaisiin lisäksi käyttää puutarhoilla kasvuapustana.

TIINA HEIKKINEN

Satovaihtelu rasittaa säilörehuntuotantoa

Nurmen satotaso vaikuttaa ratkaisevasti säilörehun tuotantokustannuksiin. Sadon kasvaessa kustannukset yksikö- köä kohden pienenevät merkittävästi.

”Satotaso liikkuu välillä 2 000 ja 12 000 kiloa kuiva-ai- netta hehtaarilta, joten paljon parannettavaa löytyy”, Pro Agria Länsi-Suomen nurmentuo- tannon huippuosaaja **Jarkko Storberg** sanoo.

Pro Agria uudistaa nurmi- neuvontansa Nurmipalveluik- si.

”Tilat ovat erittäin kiinnos-

tuneita varsinkin kasvusto- käynneistä ja pienryhmätoi- minnasta”, Pro Agria Länsi- Suomen nurmentuotannon huippuosaaja **Anu Ellä** kertoo.

Ryhmissä jaetaan kokemuk- sia esimerkiksi nurmiseoksis- ta, työkoneista ja säilönnästä.

Poikkeuksellinen kasvukausi

Kuluvan kasvukauden olosu- hteet ovat jälleen osoittautuneet poikkeuksellisisiksi. Kylmyys hidastaa säilörehunurmien toisen sadon kasvua, eikä hei- näpouitakaan ole ollut tarjolla.

”Viljelijöillä on ollut huolta kasvuston värimuutoksista, olisiko kasvustossa joku tauti tai hivenainepuutos. Pääsään- töisesti kyse on lämmön puut- teesta”, Storberg sanoo.

Parhaiten uuteen kasvuun ovat nurmiasiantuntijoiden mukaan lähteneet ruokonata ja englannin raiheinä.

Storberg odottaa, miten nur- mien käy, jos helle iskee.

”Kolmannen sadon suhteen- kaan ei kannata vielä heittää kirvestä kaivoon, vaikka kasvu on ollut hidasta.”

JUKKA LEHTINEN



Pikkusahojen palveluja kysytään

Kiinnostus pikkusahoihin on kasvanut, kun myrskyt ovat yleistyneet, Sahayrittäjät ry:n toiminnanjohtaja **Raimo Etelä** sanoo.

”Pieni saha on käytössä yksin- kertainen ja edullinen. Sillä voi sahata monenlaista puutavaraa ohuesta laudasta hirteen. Monet ostajat tekevät tarvittaessa sa- hauskeikkoja myös muille.”

Osallistuminen maatalous- näyttelyyn lisää yritysten näky- vyyttä ja kysyntää. Toiminta- edellytykset paranevat.

Etelä haluaa näkyvyyden in- nostavan etenkin nuoria sahaa- maan.

Lisäksi palveluiden tarjonta helpottuu, kun kävijät kysyvät sahausmahdollisuuksista.

Valmistajat myyvät sahaja Suomen lisäksi Kiinaan, Kanadaan ja Malesiaan. Monet niistä ovatkin alan suurimpien yritysten joukossa.

Esimerkiksi näyttelyssä mu- kana olevan ruotsalaisen Logo- sol AB:n sahajoja on maailmalla yli 70 000.

TIINA HEIKKINEN