

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----

Keskiviikkona 30. heinäkuuta 2014

MAASEUDUN TULEVAISUUS

9

HEVOSET

Raviliiga lisää kierroksia

Raviliiga starttaa tänä vuonna toiseen kauteensa. Lahdessa ensimmäisen vuoden kimppahevonen on ollut niin suuri menestys, että mukaan päätettiin lähteä uudelleen. Mutta mistä raviliigassa oikeastaan on kyse?

.....

Lahtelaisen tallikimpan vetäjä **Johannan Heinonen** pohtii pitkään, miten kiteyttää ravi-liigan ajatus.

”Raviliigassa tarjotaan hevosen osaomistamisen kautta helppo tapa tutustua raviurheiluun”, hän lopulta toteaa.

Heinosen kimpan nimi on Talli Tunteet Pelissä.

Raviliigassa myydään osuuksia ravihevosesta sadan euron kertahintaan. Satasella saa yhden osuuden nuoresta ravurista reilun kolmen vuoden ajaksi.

Muita kuluja osakkuudesta ei tule. Sen sijaan kimppalaisille tarjotaan tapaamisia ja tapahtumia, sekä opastusta raviurheilun maailmaan.

”Hevonen on upea eläin ja monia ihmisiä kiinnostaa päästä mukaan raviurheiluun. Ravit on tapahtumana haastava ensikertalaiselle. Meidän kimpassamme suurimmalla osalla osakkaista ei ole ravitaustaa lainkaan”, Heinonen sanoo.

Odotukset täyttyneet

Heinonen kuvailee Lahden ensimmäisen vuoden raviliiga-kokemuksia mahtaviksi.

”En tiedä, mitä odotin, kun lähdin mukaan. Ehkä kohtauksia ihmisten kanssa ja mahdollisuutta päästä kertomaan tästä hienosta lajista. Odotukset on kyllä täyttyneet”, Heinonen suitsuttaa.

Ensimmäisessä liigatapaamisessa paikalla oli yli 300 ihmistä.

”Vaikka pyydettiin ennakkoilmoittautumista, niin ihmisten määrä yllätti. Oli yllätys, miten vaikeaa on hallita sellaista ihmismassaa. Kaikkia ei voinut huomioida henkilökohtaisesti.”

Tavoitteena kilpaura

Lahtelaisten hevosten Stone Capes Olive eli Olivia ostettiin muiden liigahevosten tapaan viime syksynä Ypäjän varsaa-

huutokaupasta. Lahdessa on tavattu Olivian tiimoilta kerran kuussa.

”Olemme pitäneet ravikoulua ja teematapaamisia. Yhdessä on käyty katsomassa Olivian ajoharjoituksia. Joka kerran minua sykähdyttää, miten ihmiset ovat niin täydellä sydämellä mukana”, Heinonen sanoo.

Olivia – kuten muutkin viime vuoden liigavarsat – on nyt kaksivuotias. Kahden ja puolen vuoden kuluttua se myydään. Sitä ennen on toiveissa ehtiä aloittaa menestyksekkäs raviura.

Luontokappaleiden kanssa kuitenkin mikään ei ole varmaa.

”Kaikkein kurjinta tässä olisi, jos hevonen ei ehtisi kilpailla sinä aikana, kun se kuuluu raviliigajoukkueelle. Tavoitteena oli kuitenkin hankkia terve ja hyväkenteinen varsa, jolla olisi hyvät mahdollisuudet päästä starttiin”, Heinonen kertoo.

Hyötyä raviradoille

Vuonna 2013 Raviliigaan lähti mukaan kahdeksan ravirataa, ja kaikki niistä hankkivat lämmiverisen varsan.

Tänä vuonna mukana on kuusi ravirataa ja Suomen Ratsastajainliitto. Näistä neljä liigaa hankkii tänä vuonna suomenhevosvarsan.

Suomenhevokset ostetaan jo perjantaina Porin kuninkuusravien huutokaupasta.

”Huutokauppa on läpinäkyvä tapa ostaa hevonen. Toisaalta se on myös hieman sattuman kauppaa. Kenen käsi on ensimmäisenä pystyssä?” Heinonen pohtii.

Lahtelaisten kokemus raviliigan ensimmäisestä vuodesta oli niin hyvä, että mukaan päätettiin lähteä tänäkin vuonna suomenhevosella.

”Viime vuonna valmentaja



Tommi Kylliäinen ei löydä Stone Capes Olivesta mitään moitittavaa. Tapaamiset satojen omistajienkin kanssa ovat sujuneet hyvin.

Tommi Kylliäinen

merkitsi monille osakkaille paljon. Samaa voi olettaa tänäkin vuonna, sillä **Esa Holopainen** on lupautunut suomenhevosvarsan valmentajaksi.”

Heinosen mielestä raviradat tekevät virheen, jos eivät lähde mukaan raviliigaan.

”Annetaan valmis konsepti, jolla saadaan 800 uutta asiakasta radalle. Millä tavoin se ei muka olisi kannattavaa?”

SATU PITKÄNEN

Olivia radoille elokuussa

Stone Capes Olive tuli **Tommi Kylliäisen** talliin viime syyskuussa Ypäjän varsauhuutokaupasta. Tavoitteena oli löytää varma suorittaja, jolla olisi hyvät mahdollisuudet päästä aikaisiin starttiin.

”Vaihtoehtoja oli oltava monta. Tällä varsalla oli hyvä suku, se oli hyvännäköinen, ja emän muut jälkeläiset olivat juosseet hyvin”, Kylliäinen perustelee valinnan osumista Oliviaan. Olivian kanssa lähdettiin liikkeelle nollasta. Se opetettiin ajolle syksyllä hankkimisen jälkeen.

”Nyt se menee kuin vanhat hevoset. Opetuslähtöön tullaan elokuun puolivälissä.”

Vaikka Kylliäisen valmennattavien kanssa edetäänkin

» Tällä varsalla oli hyvä suku, se oli hyvännäköinen, ja emän muut jälkeläiset olivat juosseet hyvin.«

TOMMI KYLLIÄINEN

hevosen ehdoilla, suurin osa varsoista tulee pääsääntöisesti starttiin kolmevuotiaina.

”Mahdottoman isot hevoset eivät monesti ole kolmevuotiaana ihan valmiita. Olivialle juokseminen on helppoa ja se on sopivan kokoinen”, Kylliäinen toteaa.

SATU PITKÄNEN

Kuninkuusravien ennakkomyynti lupaa hienoa tapahtumaa

83. Kuninkuusravit kisataan viikonloppuna Porissa

Kuninkuusraveihin on myyty lippuja etukäteen enemmän kuin mihinkään sen edeltäjistä. Porin Ravien toimitusjohtaja **Hannu Myöhänen** ennakoi, että ennakkomyynnin arvossa voidaan päästä lähelle Kuopion viime vuoden kokonaismyyntiä.

Hän hehkuttaa siitä kiitosta ravikansalle, joka tarttui Porin Ravien ja Fintoton päätökseen käyttää ennakkomyynnin tuloja kuningas- ja kuningartkisan palkintoihin. Näin palkintoja saatiin korotettua Fintoton budjetin rajoissa 40000 eurolla.

Lisäksi järjestävä rata on koonnut yhteistyökumppaneilta korotusta muihin viikonlopun palkintoihin.

Jos sama hevonen pystyy voittamaan kaikki kolme osalähtöä, sen kokonaispotti nousee niin tammoilla kuin oreilla 90000 euroon. Se lähentelee lämmiveristen vuoden suurimman kilpailun, Finlandia-ajon, voittosummaa.

Lähiparktiin lentokentälle

Porissa ei edes yritetä rikkoa viime vuoden hienoa yleisömäärää, reilua 59 000 vierasta.

”Meillä on tontti 30 prosenttia pienempi tontti kuin Kuopiossa. Tappiin asti jos on täynnä, niin 50 000:ta ylittyy viikonloppuna”, Myöhänen sanoo realistisesti.

Porissa rata sijaitsee aivan keskustan tuntumassa, mistä on kaksi hyötystä.

Molempina iltoina voidaan pitää iltajuhlat radalla. Ne on ”optimoitu 5 000 hengelle, jotta tulee sopivan tiivis tunnelma”.

”Se on pikkuisen festarittyyl-

nen, kun on erilaista ohjelmaa neljällä eri lavalla”, värikkäänä sananikkarina tunnettu puuhmies kuvaa.

Toinen hyöty – Myöhäsen sanoin lottovoitto – on se, että lentokenttä saatiin paikoituskäyttöön. Joka suunnasta saapuvat henkilöt autot ohjataan sinne 2-tieltä.

”Tai kun on ajanut pitemmän matkan, on hyvä vähän jaloitella. Radalle on matkaa reilu kilometri, koko matkan jalankulkutietä”, Myöhänen vinkkaa.

Ruuhkia voi silti syntyä. Viisaat saapuvat aamulla ajoissa: koko aamupäiväksi radalle on siksi järjestetty ohjelmaa.

Palveluita ei tarvitse hakea

Vaikka järjestelyt olivat haastattelua tehtaässä kiivaimmillaan, toimitusjohtaja huokuu hyvää tuulta.

”Olemme yrittäneet järjestelyissä suhtautua pieniinkin yksityiskohtiin pieteetillä”, hän sanoo.

Erityisesti on paneuduttu yleisöalueen palveluihin. Alue on jaettu kymmeneen sektoriin, joista jokaiselta löytyvät tuotte sekä ruokaa ja juomaa, vesipiste ja wc.

Näin pyritään välttämään edestakaisin kulkemisesta aiheutuvaa tungosta.

Myyntipisteet on hauskasti nimetty entisten satakuntaisten ravikuninkaallisten mukaan.

”Sinne on hyvä sopia treffit. Voi kaverille sanoa, että menäänpä Akapeetukselle. Joka totopisteessä on myös opastus

sen alueen muihin palveluihin.”

Satakunnan noin 20 hevosystäväänseuraa ja hevosjalostusliiton puheenjohtaja **Maarit Holmlén** ovat uskomaton voimavara, toimitusjohtaja kiittelee.

Kaksi seuraa vastaa yhdessä yhden sektorin ravintolapalveluista, siivouksesta ja järjestyksenpidosta.

Kokonaisjärjestelyt sitovat viikonloppuna noin 850 vapaaehtoista.

”Lämmittää mieltä, miten tärkeitä nämä yhteisöt ovat hevostaloudelle. Sieltä se voima kumpuaa hevosalaan. Sen varaan voisi rakentaa enemmänkin.”

Verkkosivuilla vilkasta

Tapahtuman uudistetut verkkosivut ovat keränneet hienosti liikennettä. Asiaan kuuluvasti pääesiintyjät kiinnostavat eniten: kuninkuusravirankingin päivät näkyvät kevään ja kesän kävijävirrassa selvinä piikkeinä.

Viikonlopun aattona radalla myydään 19:ta 2-vuotiasta suomenhevosvarsaa, minkä samaa huomio jopa yllätti Hannu Myöhäsen.

Varsan omistajien kanssa tehtiin yhteistyötä nykykaiseen ”sosiaalisen median henkeen”: myyjät esittelevät kasvattinsa omiin tekstein.

Uudenlaista yhteistyötä osoittaa sekin, että lipunmyyntiä varten rakennettu verkkokauppa ja muu verkkoteknologia siirtyvät ensi vuoden järjestäjien, joensuulaisten, käyttöön sellaisinaan.

KAIJALEENA RUNSTEN

HORSEMAN
Finlandia

betoniseinät talleihin ja maneeseihin, karsinat, ikkunat, ovet, aidat ym.

info.horsemanfinlandia.fi

www.biolinpellava.fi info 0400 699755

TUORE E-VITAMINOITU KYLMÄPURISTETTU

PELLAVAÖLJY

KÄTEVÄSSÄ 3 L HANAPAKKAUKSESSA

Tutustu!

Eläimelle uusi koti?

🐾🐾🐾

Jätä ilmoitus: ilmoitus@maaseuduntulevaisuus.fi

MAASEUDUN TULEVAISUUS

Kuiviketurvetta ja kutteria perille toimitettuna Etelä-Suomen alueelle

Turvetuotanto Pitkänen Oy 040 5603382

www.turvetuotantopitkanen.com

Luotettava ja asiantunteva tutkimuslaboratorio, jonka periaatteena on tutkia elintarvike

PELLOLTA PÖYTÄÄN

Viljavuus- ja rehututkimukset, Elintarvike- ja vesitutkimukset

- Seinäjoen toimipiste
 - näyteloimitukset sopimusnro Itella / 614358, MH / 330203
- Kauhajoen toimipiste
 - näyteloimitukset sopimusnro Itella / 5020456, MH / 75630084

Näytelomakkeita ja -rasioita saatavissa maaseututoimistoista, maatalousliikkeistä sekä Seilabin toimipisteistä.

Seinäjoen elintarvike- ja ympäristölaboratorio

Seilab

www.seilab.fi

Lisätietoja toimitusjohtaja Seppo Kangas, puh. 040 8234 005

Seilab Oy ma-to 8-16, pe 7.30-15

Vaasantie 1, 60100 Seinäjoki puh. (06) 4255 707, (06) 4255 701

Topeeka 47 H, 61800 Kauhajoki puh. (06) 4255 707

UUTTA!

Rehututkimukset aloitettu tänä vuonna!

Valtakunnan EDULLISIMMAT viljavuustutkimukset! Perustutkimuksen hinta 9,90 eur (Alv 0%)