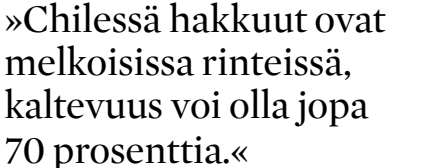




RUOVES (MT)
Pro Silva on vientiyritys niin kuin muutkin suomalaiset metsäkonevalmistajat.
"Puolet tuotannosta menee vientiin", toimitusjohtaja **Lasse Karilainen** kertoo.
Pro Silvat tunnetaan esimerkiksi Virossa, Sakasssa ja Hollannissa. Tärkein vientikohde on Chile.
"Siellä hakuuvt ovat melkoisissa rinteissä, kaltevuus voi olla jopa 70 prosenttia. Radia-
tamänty on tyypillinen puu",
Karilainen kertoo.
Ruovedeltä on melkoinen



LASSE KARILAINEN

matka Chilen metsävyöhykkeelle. Miten sujuu koneiden huolto tuhansien kilometrien päähän?

”Lähetämme tehtaalta varaosia tarpeen mukaan. Paikan päällä huolto on maahantuojaan vastuulla.”

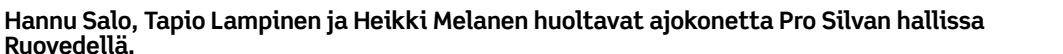
Pieni yrityys on pyrkinyt valitsemaan komponentit niin, ettei huolto sujuu.

"Moottoritoimittajamme on saksalainen Deutz, joka toimii koko pallon laajuisesti. Sillä on kattava huoltovetokosto."

Chile tuli Pro Silvan vientimaaksi sattumalta.

"Ensimmäinen vientikohteenemme Etelä-Amerikassa oli Uruguay. Sieltä sana oli kiertänyt Chileen, josta saimme yhteydenoton", Karilainen kertoo vientiäylen aukeamisesta.

ANTTI KANTOLA



200 konetta

Kotipaikka: Ruovesi.
Tuotteet: Hakkuukoneet
810 ja g10 sekä ajokone.
Yritys suunnittelee,
kokoaa, myy ja huoltaa
koneet. Omaa osa-
valmistusta ei ole.
Työntekijöitä: 14.
Liikevaihto: Tuotanto-
määrästä riippuen 4–6
miljoonaa euroa/vuosi.
Tuotantotavoite:
20 konetta vuonna 2014.
Yhtiömuoto: Osakeyhtiö.
Suurin osakkeenomistaja
on Lasse Karilainen,
osakkaita kaikkiaan yli 10.
Historia: Perustettu
vuonna 1998.
Toimintansa aikana yritys
on valmistanut noin
200 metsäkoneetta.

Suomessa korjattaisiin puuta tasaiseen tahtiin kaikkina kuukausina, jos toimitusjohtaja Lasse Karilainen saisi päättää. Ja metsäpoliittiset linjaukset olisivat vähintään vaalikauden mittaisia.

Karilaisen suuri mielenkiinnon kohde on puunkorjuu huonosti kantavista paikoista.

"Harvennushakkuut turvepohjaisilla ja muilla pehmeillä mailla", toimitusjohtaja nimeää Pro Silvan leipäläjin.

Karilaisen ja suunnittelija **Jukka-Pekka Syvälahden** johdolla yritys on etsinyt keinoja, joihinkin harvesteri ja ajokone pystyisivät työskentelemään märeillä alustalla.

"Umpitelt ovat yksi ratkaisu. Niiden avulla säästetään metsänpohjaa. Kulkuruurat eivät saa pilata maastoa."

vuodessa. Esimerkiksi Chilessä päästään 5 000 tuntiin."

"Totta kai olosuhteissa on eroja. Silti meidän pitäisi pystyä nostamaan vuosityöaikaa."

Liian tiuhat linjaukset

Karilainen toivoi pitkänteisyttä energiapolitiikkaan.

"Vaalien väli on neljä vuotta, mutta energialinjaukset saattavat muuttua monta kertaa vaalikaudessa. Se on liian tiuha tahti."

Hän mietti tilannetta asiakaansa eli metsäkoneyrittäjän näkökulmasta.

Kun kauppa pysähtyy, myös metsäkoneet pysähtyvät."

"Periksi ei anneta"

Karilaisen mukaan rahoituslannne on tällä hetkellä tiukka sekä koneyrityksille että metsäkoneiden rakentajille.

"Lainarahaa ei aivan helpposaa. Yksi syy on, että maaseutupaikojen teollisuusalueella olevan hallin vakavuus laskee."

Periksi ei silti anneta. Metsäkoneiden valmistus jatkuu Ruovedellä Kuruntien tuntumassa, jos se Karilaisesta on kiinni.

.....

RUOVESI, PETÄJÄVESI (MT)

Valtatieltä 66 kuruvaan Kuruntielle, josta kiepsautetaan Teollisuustielle. Teräshallin pihassa komeilevat vihreäkylkiset metsäkoneet kertovat, että oikeassa paikassa ollaan. Täällä syntyvät Pro Silvan harvesterit ja ajokoneet.

”Olemme yksi pienistä suomalaisista metsäkonevalmistajista”, yrityksen toimitusjohtaja **Lasse Karilainen** päärittelee.

”Pro Silvan kanssa samaa kokoluokkaa ovat esimerkiksi kurukollainen Lomax ja nivalalainen Profi Pro.”

Nälkäinen koira

Metsäkoneiden tekijöitä riittää, kilpailu on kovaa. Millä keinoilla pieni pärjää?

”Nälkäinen koira juoksee parhaiten”, Karilainen hymyilee.

”On erikoistuttava ja räätälöitävä asiakaskohtaisia ratkaisuja.”

den, jos Karilainen päättisi.

”Kyllä. Tavoitteena pitää olla tasainen puuvirta kaikkina kuukausina. Tehdäs tai sahasyö puuta saman määrän joka päivä.”

Siksi hakkuidenkin olisi pyrittävä.

”Nyt meillä on tilanne, että välillä tehtaiden pihat tursuvat puuta, välillä kenttä on tyhjä.”

Karilainen kannustaa kesäleimikoille.

”Suomessa on yhä vallalla mielikuva, että kesällä tulee huonoa korjuujälkeä. Tätä ajattelua en hyväksy.”

Laatujälkeä voi syntyä muulloinkin kuin talvikaleilla, hän vakuuttaa.

”Maasto-olot, käytettävä kone ja kuljettajan taidot ratkaisevat.”

Kesähakkuita lisäämällä voitaisiin nostaa vuosityöaika.

”Meillä hakuuonetta ajetaan keskimäärin 2 500 tonnia

vuodessa. Esimerkiksi Chilessä pöytästään 5000 tuntiin.”

”Totta kai olosuhteissa on eroja. Silti meidän pitäisi pystyä nostamaan vuosityöaika.”

Liian tiukat linjaukset

Karilainen toivoi pitkäjätteilyä energiapolitiikkaan.

”Vaalien välillä on neljä vuotta, mutta energialinjaukset saatavat muuttua muotoa kertaan vaalikaudessa. Se on liian tiuha tahti.”

Hän mietti tilannetta asiakkaansa eli metsäkoneyrittäjän näkökulmasta.

”Vuoden sopimus energiapuun korjuusta on liian lyhyt, jos yrittäjällä on kone, jonka kuoletusaika on viidestä kuuteen vuotta.”

Tempoileva metsäpolitiikka synnyttää epävarmuutta.

”Puukauppa ei suju, kun markkinoilla liikkuu koko ajan harkkioita tulevista ratkaisuista.”

Kun kauppa pysähtyy, myös metsäkoneet pysähtyvät.”

”Periksi ei anneta”

Karilaisten mukaan rahoitustilanne on tällä hetkellä tiukka sekä koneyttäjille että metsäkoneiden rakentajille.

”Lainarahaa ei aivan helposti saa. Jos syy on, että maaseutupaitäjän teollisuusalueella olevan hallin vakausoro laskee.”

Periksi ei silti anneta. Metsäkoneiden valmistus jatkuu Ruovedellä Kuruntien tuntumassa, jos se Karilaista on kiinni.

”Siitä lähdetään, että yritys toimii vielä viiden ja kymmenenkin vuoden päästä.”

Muutama vuosi sitten kuusikymppisiään viettänyt toimitusjohtaja ei ole huolissaan jatkajan löytymisestä.

”Tämä on osakeyhtiö, kyllä yrityksen jatko on turvattu.”

ANTTI KANTOLA

Huonosti kantavilla mailla riittää puuta.

”Turvemailla on jopa neljännes Suomen kaikesta hakkumahdollisuuksista”, Metsätutkimuslaitos Metlan aluejohtaja **Jori Uusitalo** arvioi.

Metlan Parkanon-yksikkö on tutkinut, miten suomensien puunkorjuuta voitaisiin tehostaa. Korjuukauden pidentäminen on keskeinen tavoite.

”Koneiden kantavus on pa-

rantunut. Jo nyt puunkorjuu onnistuu paikoissa, joihin ei aiemmin ollut asiaa”, Uusitalo sanoo.

Pehmeillä mailla kaikki tietoa kusteesta on erittäin arvokasta.

”Korjuukohteen valinnassa ja kulku-urien suunnittelussa auttavat esimerkiksi maala-jikartat, kosteusmallinnus ja kaukokartoituksen avulla saatu tieto.”

ANTTI KANTOLA



99 €/kk

Hyundai i20 kesä- ja talvirenkain alle satasen kuussa!

Ilmastoitu, mukava, tehokas ja taloudellinen Hyundai i20 nyt nopeaan toimitukseen. Viiden vuoden takuu ilman kilometrirajaa turvaa pidemmänkin reissun. Huippuedullinen kuukausihinta sisältää auton, kahdet renkaat ja toimituskulut!

i20 5d Classic edulliseen kesähintaan 14 990 € tai 99 €/kk

i20 5d Classic autoveroton hinta 12 318,28 €, arvioitu autovero 2 671,72 €, kokonaishinta 14 990 €, sis. kahdet renkaat ja toimituskulut. **Rahoitus esimerkki:** auton hinta 14 990 €, vaihtoauto/käsiraha 4 325 €, rahoitusosuus 10 490 €, kk-erä 99 €/72 kk, todellinen vuosikorko 1,91 %, korot yhteensä 873,36 €, viimeinen erä 4 500 €, KSL:n mukainen luottohinta = 15 863,36 €. Normaali luottopäätöskäytäntö. Ei voi yhdistää muihin etuihin. Kulutus 4,9 l/100 km ja CO₂-päästöt 114 g/km. Kuvan auto erikoisvarustein.



5 Vuotta Takuu ilman km-rajaa

Takuulla Hyundai
www.hyundai.fi



HYUNDAI