

[illegible]

MAATALOUS

Sähkömuurahainen ahkeroi ihmisen puolesta

Sähkökäyttöiset
pienkoneet
tekevät tuloaan
puutarhoihin.
Niiden etuina
ovat meluttomuus
ja päästöttömyys.

HATTULA (MT)

Perinteiset polttomootoreilla käyvät koneet ovat saamassa yhä varteentottavampia kilpailijoita sähkökäyttöisistä.

Niistä saa esimakua Lepaan puutarhanäyttelyssä Hattulassa, jossa oli esillä muun muassa sähkökäyttöinen apurobotti ja pienkuormain.

Laitteet kykenevät samanlaisiin suoriutuksiin kuin polttomootoreista voimansa saavat, mutta niiden etuina on hiljaisuus ja päästöttömyys.

Muurahainen
Takasta taakat

Tamperealaisen Tekno-Ants-yhtiön apuroibotti kykenee kantamaan noin sadan kilon taakkoja, veltotään jopa parin tuhannen kilonastaa peräkäräy, toimimaan sähköpisteisteenä, kommunikoi-komun tekniivestieillä ja seuraamaan ihmistä jalkaan kiinniteytyn heijastimen avulla.

"Tarkoituis on helpottaa ihmistystyötä, mutta ei poistaa sitä kokonaan", esittelee laitteen keksijä **Janne Blom**.

"Sähkömuurahaisen" mukaan voi lastata vaikka tukun taimia ja istutustyökälat.

Kone voidaan ohjelmoida pysäyttämään määrävällein kohtaan, johon taimet halutaan istuttaa.

Energiateholtaan robotti on 5,5 kilowatin laite, joka jaksaa yhdellä akkujen latauksella paistaa töitä nelisen tuntia.

Metrin levyisen robotin veroton hinta on noin 16 000 euroa.

Blom uskoo, että sähköllä toimivat koneet yleistyvät kunhan akkujen hinnat saadaan kohdalleen.

Palkittu uutuus
käy sähköllä

Näyttelyn uutuuspalkinto myönnettiin sähköpäättelimen Yömedianin pienkuormaajalle, jota Konekesko myy Suomessa.

Kuormaajassa on kaksi erillistä sähkömoottoria: yksi voimansiirtoa varten ja toinen työhöydrauliikalle.

Yhdellä latauksella laitteen tehollinen työaika on viitisentoista. Nopeimmillaan se poraa halkaa 15 kilometriä tunnissa.

Tämä soveltuu hyvin töiden tekemiseen esimerkiksi karjajousoissa, koska kone on hiljainen eikä käyrä, esitteelle johtaja

Jukka Keltto.

Pienkuormaimen veroton hinta on 35 920 euroa.

MAIJA ALA-SIURUA



Lepaan puutarhanäyttelyn mielenkiintoa herättivät erityisesti ammattikäyttöön tarkoitetut sähköllä käyvät koneet, kuten tämä keksijänsä Janne Blomin esittelemä apurobotti.



Lehtikaali on suosikkivihanne, joka menestyy ympärivuotisessa viljelyssä trendikkäästi ruukussa. kertoo myyntipäällikkö Juha Rita HL-Vihannekselta.



Näyttelyvieraat saavat äänestää ensi kevään ryhmäkasviutuuksista mieleisensä. Äänestyksen tulokset kerrotaan kasvien viljeliöille.

Huono hinta pakottaa luovuuteen

Jos tuottajahinta on huono, kappale itse tehdä joutain", sanoo HL-Viahanneksen perustaja **Heikki Lindström** tiukasti.

Hän kehottaa puutarharyhtymää pohtimaan, miten he saavat kasvikistaan myövämmän näköisiä.

"Uusia ideoita on haettava jatkuvasti."

Esimerkiksi käyvät kasviksista tiedyt "kukka-aselmat", joita HL-viahanneksen osastolla leipaan puutarhanäyttelyssä ahkeroi riimihäkeläinen **Supranee Dahom**.

Hänen taitavissa käsissään syntynyt aselmaa keräsi ihailijia katseita, evätkä osastolla vierailleet olleet uskoa kukkien olleen aluperin punajuuria tai porkkanoita.

Lindströmin mielestä aselmat sopisivat esimerkiksi ravintoloiden somisteiksi.

Kasvien ulkoasuun lisäksi on satsattava tuotuksiin.

"Lehtikaali on tullut jäädäkseen myös ruukussa eli ympäristöissä tuotannossa", kertoo HL-Viahanneksen myyntipäällikkö **Juha Rita**.

"Kuuminta hottia on laittaa eri lajikkeita samaan ruukkuun."

Puna- ja parsakaalin versoja on alettu viljellä ruukkuissaan. Myös vanhat tutut tekevät pulua.

"Tänä vuonna ammattiviljelmätietä retsiini ja nauriin toimivat kasvineet", kertoo toiminnanjohtaja **Jyrki Jalkanen**.

Kauppapuutarhalaitosta.

MAIJA ALA-SIURUA

Lama ei näy Lepaalla

Viellä kevyällä näytti, että näytteilleasettaja ei ole tullossa entiseen malliin. Mutta lama ei näy tai tunnu missään”, sanoo Lepaan puutarhanäyttelyyn näytellypäälliköksi **Elina Vuori**. Näytteilleasettaja on lähes saman verran kuin viime vuonna eli noin 180. Heistä ensikeräiläisiä on lähes 50.

Ulkomaista edustajaa on Italiasta, Virosta, Hollannista, Ruotsista, Tanskasta, Norjasta, Virosta ja Ukrainasta.

Jotain Vuoren mukaan alan nykytilain kertoo, että paikalla on aikaisempaa enemmän rakentamiseen keskittyviä yrityksiä.

”Josia markkinoita on haettava, kuten täällä on rakennusyrityksiä esittelemässä muun muassa ovien, ikkunoiden ja erilaisia rakennuksia.”

Lautainthin saakka kotoaan läs olevaan näyttelyyn odottaa noin 8 000–9 000 kävijää.

MAIJA ALA-SIURUA



Huonojen tieyhteyksien takia maito kuljetettiin ennen venellä Hanka-
taipaleesta meijeriin Suonenjoelle. Kuvassa Rautalammin kirkonkylän laitur.



Mikko Sairanen esittelee maitopohjaista palautusjuomaa kuntoilijoille.

Markkinoiden myllerrys ei heiluta satavuotiasta Maitomaata

Kun meijerillä on takanaan 100 vuoden historia, tähänhetkessäkin maitomarkkinoiden myllerryksessä tulevaisuuteen voi suhtautua rauhallisesti.

"Markkinat elävät jatkuvasti, eikä tasaisista milloinkaan. Välillä on parempia ja välillä huonompia aikoja", toteaa tänään 100-vuotisjuhliaan Suomenjoella vietävän osuuskunta Maitomaan toimitusjohtaja **Mikko Sairanen**.

Sairasen mukaan Maitomaanin historiassa on käyty

läpi vaihteita, jolloin on jouduttu tekemään vaihteita ratkaisuja mutta niissä on onnistuttu.

”Se velvoittaa meitä tuorempia. Tämä ei ole kvartaalitoiloutta, vaan aina pitää pohtia asioita myös pidemmällä tähtäimellä.”

Tuottajien määrä kasvanut tuntuvasti

Maitomaa on pärjännyt maidontuottajista viime aikoina kädessä kilpailussa hyvin.

Viellä jokin aika sitten Mai-

toimaalla oli alle 130 tuottajajäsentä ja vuotuinen maidon jalostusmäärä oli 50 miljoonaa litraa. Nyö tuottajien määrä on kasvanut 180:teen ja maitomäärä 70 miljoonaa litraan.

Maitomaalle siirtyneet tuottajat ovat olleet Sairasen mukaan keskimääräistä suurempia tiloja.

Myös yrityksen markkina-alue on laajentunut.

"Olemme jo sen kokoinen talo, että paikalliset markkinat eivät enää riitä. Toisaalta

kauppakehitykseen eivät ole kovin kiinnostuneita sellaisesta ajatuksesta, että yksi meijerihoitaisi maan itälaiden ja joku toinen länsiläiden."

Valtakunnallisesti Maitomaa on tunnettu erityisesti raejuustoistaan, joissa yritys on toinen kahdesta suomalaisesta valmistajasta.

Raejuustot ovat Sairasen mukaan yritykselle suuri ilonaihe.

"Vuosi vuodelta niiden kuluutus kasvaa. Sitä edesauttaa ihmisten ruokavalion muutos.

Halutaan kevyttä ja helppoa, joko sellaisenaan tai lisukkeena.”

Raejuuston myynti on kasvanut siitkin huolimatta, että tuonti Ruotsista kasvattaa kilpailupainetta.

Iloa tuo myös urheilujuomatehtyistä Olvin kanssa. Yritykset toivat muutamia vuosia sitten ensimmäisenä yrityksenä markkinoille kotimaisen maitopohjaisen palautusjuoman. Myös niiden markkinat kasvavat edelleen.

**Tuotekehitys on
menestymisen ehto**

Merkittävä osa yrityksen menestyksestä rakennetaan nykyisin myös tuotekehittäjien työpöydällä.

"Tuotekehitystä tehdään jatkuvasti hartiavoimin. Pöydällä on monia mielenkiintoisia tuotteita, osa jo lähes valmiita", Sairanen toteaa, mutta muistuttaa tien ideasta kaupan hyllyyn olevan välillä tuskastuttavankin pitkä.

JUHANI REKU

SATAVUOTIAS

Maitomaa

Osuuskunta Maitomaa perustettiin Suonenjoella vuonna 1915 nimellä Suonenjoen osuusmeijeri (SOM). Nimi vaihtui Maitomaaksi vuonna 1997.

Yritys on kokonaan maidontuottajien omistama. Nykyisellään siihen kuuluu noin 180 jäsentä Etelä- ja Pohjois-Savon, Keski-Suomen sekä Karjalan alueelta.

Maitomaa jalostaa vuodessa noin 70 miljoonaa litraa maitoa.

Meijeri työllistää noin 55 työntekijää. Sen liikevaihto oli viime vuonna noin 54,5 miljoonaa euroa.

Meijerin tuotevalikoima kuuluuval nykyisin nestemaitojen lisäksi raejuusto, voi, alihankintana valmistettavat välipalatuotteet ja kuntoliikojen palautusjuomat.

Omien tuotemerkkien lisäksi Maitomaa valmistaa tuotteita, jotka myydään Lidlin ja SOK:n omilla merkeillä.

Viron hallitseman ASF uhkaa Suomea

Virossa on löydetty afrikkalaisista sikaruttoja jo 12 tuotantosikalasta, joista viimeisimmät ovat olleet suuria lihasikalaita. Yli 12 000 sikaa on jouduttu lopettamaan.

Tautiin kuolleita villisikojakin löydyttyä lähes päivittäin. Pelkästään maantantaina kirjattiin 21 yksilöä.

"Tautiin kuolleita villisikojakin on huomattavasti enemmän. Kaikkia ei havaita", kertoo Eläinten terveysty ETT ry:n toiminnanjohtaja **Pirjo Kortseniemi**.

Kortseniemen mukaan Viron tilanne on jo hallittamaton. Viron maaseutuministeri **Urmus Kruse** on arvioinut, että afrikkalaisen sikaruton hävittämiseen maasta kuluu 5–10 vuotta.

Taudin leviämiskatku Suomeen kasvaa sitä mukaa, kun tartuntatapaine Virossa kasvaa. Kortseniemen mukaan suomalaisen olisi syytä olla paljon nykyistä enemmin huolissaan. Sikaloiden tautisuojausta tulisi pikaisesti parantaa.

Jahtimateria jätettävä väliin

Suomelle suurimpia leviämiskatkeja ovat ulkomaisen työnteekijöiden liikkuminen sekä matkailu, erityisesti villisikajahti.

Kortseniemen mukaan metsästysmatkailusta Baltiaan pitävien

olla pidättäytyä. Tuottajien tulisi olla erityisen tarkkoja. Varsinkin maaseudulle suuntautuvia matkoja tulee välttää.

Mysökalänsä sianlihantuotteita ei pidä tuoda maista, joissa afrikkalaista sikarotusta esiintyy.

Ulkomaaisille työntekeijöille tarvitaan Kortesniemen mukaan tarkemmat ohjeet. Huomiota tulee kiinnittää erityisesti omalla autollalla liikkumiseen kotimaan ja työpaikan välillä.

"Auton pesua suositellaan auton alustaa sekä lattiatilojen mattoja myöten", Kortesniemi kertoo.

Suurempi riski kuin Venäjä

Afrikkalainen sikarotus on kestävä virus, jonka tuhoavat vain korkeat lämpötila, hypokloriittitesti tai Virkon S -desinfointiaine.

Rokotetusta virusta vastaan ei ole.

Tautia on myös Venäjällä.

Venäjä aiheuttamat tuontirajantekes ovat kuitenkin vähäjänteiset liikennettä Suomen ja Venäjän välillä. Suurin riski on ollut villisiat, jotka voivat tuoda viruksen rajan yli Kaakkois-Suomeen.

Virion yhteyksiä on huomattavasti enemmän. Pelkästään Helsingin ja Tallinnan välillä kulkee päivittäin 23 000 laivamatkustajaa.

KATJA SAHLSTEDT