UUTISET

Hallituksen kuripaketista suuret säästöt yrittäjälle

Hallituksen esittämät työmarkkinoiden pakotelait saavat kiitosta Herkkumaan omistajalta. Yrityksen pääluottamusmies suhtautuu nuivasti hallituksen esitykseen.

HÄMEENLINNA (MT)
Ehdotukset yritysten kilpailukyvyn parantamiseksi ovat rohkaisevia ja kannatettavia, kertoo hämeenlinnalaisen elintarvikeyhtiön Herkkumaan toimitusjohtaja **Atte Rekola**.

”Hallituksen esitykset ovat tuomassa selvää parannusta.”

Rekola kertoo, että elintarvikkeiden vienti edellyttää hyvää kilpailukykyä. ”Jos pystymme pienentämään yksikkökustannuksia, saamme lisää kilpailukykyä”, hän perustelee.

”Tärkeintä on, että työllisyys turvataan. Jos katsoo ehdotuksia yksittäisen työntekijän näkökulmasta, helposti ajatellaan, että yritys on voittaja. Yrittäjän ensisijainen tehtävä on kuitenkin turvata työpaikat.”

Rekola laskee, että kilpailukykypaketti tuo Herkkumaalle säästöjä palkkausmenoihin.

Vuositasolla esimerkiksi sosiaaliturvamaksun alennus 1,7 prosenttiyksiköllä säästää noin 4 000 euroa, kun palkkakulut ovat noin 1,25 miljoonaa euroa.

Arkipyhäkorvauksissa säästöjä kertyy 30 hengen yrityksessä noin 10 000 euroa. Sairauslomakulut nousevat noin 5 000 euroon vuodessa, jos oletetaan, että jokainen työntekijä on pois viisi päivää vuodessa.

Puola painaa päälle

Elintarvikesäilykkeiden tuotanto on hyvin kilpailtua Euroopassa.

”Hinta on valitettavasti markkinoinnissa yksi määräävimmistä tekijöistä. Siksi hintakilpailukyvyn on säilyttävä.”

Esimerkiksi Puola on sotkenut markkinoita.

”Puolalaisilla yrityksillä on huomattava etu, koska maassa ei ole minimipalkkoja. Suomessa käytössä on taas selkeät taulukkopalkat”, hän kertoo.

Jos vientiponnisteluissa onnistuu, tuotannon volyymit kasvavat selkeästi, Rekola kuvaa.

”Kun volyymi kasvaa, pystymme ehkä palkkaamaan lisää ihmisiä töihin. Näin olemme menetelleet aiemminkin.”

”Kaikkien pitää joustaa”

Elintarvikeyhtiö Herkkumaan pääluottamusmies **Marko Pikkarainen** sanoo, että hallitus rankaisee työn tekijöitä. Monet ehdotukset kuulostavat hänestä poikkeuksellisilta. Etenkin sairauspaiväkarenssi arveluttaa.

”Elintarvikealalla ei saa tulla missään nimessä töihin flunssaisena. Kukaan ei ole tahallaan pois töistä. Karenssi johtaisi siihen, että työntekijät tulevat sairaana töihin”, hän kertoo.

Herkkumaa edellyttää todistuksen kaikista poissaloista. Pikkaraisen mielestä sairauspäivistä pitäisi edelleen saada normaali palkka.

Uudistus kaiken kaikkiaan laskisi työntekijöiden vuosiansioita jonkin verran. Pikkarainen ymmärtää, että yrityksillä on taloudellisesti vaikeaa.

”Jokaisen pitää joustaa. Lopulta on kyse kaikkien elinkeinosta”, hän sanoo.

Paikallinen sopiminen on Herkkumaassa käytössä. Pikkarainen mainitsee, että esimerkiksi työntekijöillä on ollut mahdollisuus vaihtaa ylityöt vapaiksi.

”Järjestely on toiminut hyvin. Kesäaikana teemme paljon ylitöitä. Kun kurkkua tulee sisään, työt on tehtävä pois alta”, hän sanoo.

Välillä myös viikonloppuisin on töitä tarjolla. Sunnuntait ovat olleet yleensä vapaapäiviä.

Venäjän vienti vetää yhä

Herkkumaa on aloittanut toimintansa vuonna 1987. Kolme vuotta sitten perheyrityksessä tapahtui sukupolvenvaihdos. Atte Rekola kertoo, että hän jatkoi yrityksen toimintaan yhdessä kahden veljen ja vaimon kanssa.

Herkkumaa valmistaa muun muassa kurkku-, punajuuri- ja sienisäilykkeitä sekä erilaisia hilloja ja mehuja.

”Olemme olleet samoilla tuotteilla markkinoilla alusta alkaen”, Rekola sanoo.

Vientikauppaan yritys ryhtyi 2007. Keskeisimmät kohteet ovat Venäjä, Ruotsi, Tanska ja Baltian maat. Merkittävin kohde on Venäjä, eivätkä EU:n tai Venäjän pakotepolitiikat ole vaikuttaneet elintarvikevirtoihin. Rekola kertoo, että maa ei ole omavarainen ja se tarvitsee edelleen tuontiruokaa.

”Meidän tuotteita ei ole pakotelistalla. Venäjän vientimme ei ole notkahtanut yhtään viimeisen puolen toista vuoden aikana. Nyt olemme viime vuoden tasolla.”

Yrityksessä työskentelee noin 30 vakituista ja sesonkityöntekijöitä on vuosittain parisenkymmentä.

JANNE IMPIÖ

MARKKU VUORIKARI

Heikki Eerola puhdisti kurkkuja Herkkumaan pesulinjalla keskiviikkona.

» Jokaisen pitää joustaa. Lopulta on kyse kaikkien elinkeinosta.

MARKO PIKKARAINEN

Herkkumaan luottamusmies Marko Pikkarainen vaatii kaikkia joustamaan talouskriisin hoidossa.

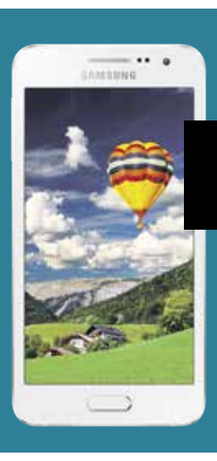
UUSI VIIKKO, UUDET TARJOUKSET!
Tarjoukset voimassa 8.–13.9.

SISÄLTÖÄ SYYSILTOIHIN, SUOSIKKISARJAT EDULLISIIN LAITTEISIIN

Nyt on mistä valita! Tee löytöjä, maksa joustavasti. Toimi nopeasti.

Samsung Galaxy Xcover 550

89 €
norm. 99 €
tai 2,47 €/kk/36 kk
yht. 88,92 €
Veden- ja pölynkestävä peruspuhelin kovaan käyttöön.

Samsung Galaxy A3

239 €
norm. 249 €
tai 6,63 €/kk/36 kk
yht. 238,68 €
Linjakas isonäyttöinen viihdelaite, joka tekee videoiden katselusta nautintoa.

Huawei Mediapad T1 8 LTE

165 €
norm. 199 €
tai 4,58 €/kk/36 kk
yht. 164,88 €
Siro ja suorituskykyinen tabletti monipuolisilla toiminnoilla.

JBL Charge 2 -matkakaiutin

89 €
norm. 99 €
tai 2,47 €/kk/36 kk
yht. 88,92 €
Langaton stereokaiutin, sisältää akun laitteidesi lataamiseen.

Huawei Honor 4X

225 €
norm. 229 €
tai 6,25 €/kk/36 kk
yht. 225,00 €
Suuri akku, laadukas 5.5” HD-näyttö ja erinomaiset kuvausominaisuudet.

DNA TV
KOKEILE 3 KK
0 €/kk
(jatko 6,50 €/kk)
Sopimus voimassa toistaiseksi.

- TV-kanavien suoria lähetyksiä
- Tallennus ■ TV-kortti
- Tilatut ohjelmakirjastot
- Tilatut maksu-tv-kanavat
- Myös älypuhelimella, tabletilla ja tietokoneella
- Videovuokraamo

dna.fi/tv | DNA Kauppa

Sis. DNA TV -sovelluksen tallennuksella, DNA TV -kortin 0 € (norm. 3,50 €/kk), Videovuokraamon ja 5 kpl leffakuponkeja (arvo 30 €). Avausmaksu 0 € (norm. 30 €). Tilaus on voimassa toistaiseksi. Kuukausimaksun lisäksi laskutetaan palvelusta ostetut tilausvideot ja muut lisämaksulliset palvelut. Tarjous on voimassa 31.10.2015 saakka. Voit ostaa puhelimet ja tabletit maksuaikasopimuksella, vaikka et olisikaan DNA:n liittymäasiakas. Maksuaikaa jopa 36 kk, korko 0 % ja kulut 0 €. Tuotteita rajoitettu erä, 1 kpl/asiakas. Laitetarjoukset voimassa 8.–13.9.2015.

Valitse sopivin maksuaika 12, 24 tai 36 kk
0 % korko € kulut

DNA